

Рассмотрена и утверждена
на заседании кафедры
Протокол № _____
от _____

*Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «Российский университет дружбы народов»*

Экономический факультет

Рекомендовано МССН/МО

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Коммерческие операции в сфере ВЭД

Рекомендуется для направления подготовки/специальности

38.05.02 «Таможенное дело»

Направленность программы (профиль)

ВЭД в условиях цифровизации экономики

1. Цели и задачи дисциплины: формирование у студентов системы научных знаний о организации внешнеторговых операций, с учетом особенностей совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля в отношении них.

2. Место дисциплины в структуре ОП ВО:

Дисциплина «Коммерческие операции в сфере ВЭД» является дисциплиной по выбору по специальности 38.05.02 «Таможенное дело» (специалитет) , специализация «ВЭД в условиях цифровизации экономики».

В таблице № 1 приведены предшествующие и последующие дисциплины, направленные на формирование компетенций дисциплины в соответствии с матрицей компетенций ОП ВО.

Таблица № 1

Предшествующие и последующие дисциплины, направленные на формирование компетенций (индикаторов)

№ п/п	Шифр и наименование компетенции	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины (группы дисциплин)
Профессиональные компетенции			
	ПК-3.3 Использует информационные таможенные технологии и средства обеспечения их функционирования в целях информационного сопровождения профессиональной деятельности	Цифровая экономика в таможенной сфере Вариативная компонента Внешнеэкономическая деятельность фирмы в условиях цифровизации Применение электронного документооборота во внешнеторговой деятельности Электронное представление сведений таможенным органам Таможенное регулирование в свободных экономических зонах Таможенные услуги в международной цепи поставки товаров Цифровая логистика ВЭД	
	ПК-7.2 Организует транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта	Применение электронного документооборота во внешнеторговой деятельности Таможенные услуги в международной цепи поставки товаров Цифровая логистика ВЭД	

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Таблица 2

Формируемые компетенции

Компетенции	Название компетенции	Индикаторы достижения компетенций
ПК-3	Способен осуществлять информационно-аналитическую деятельность в области таможенного дела	ПК-3.3 Использует информационные таможенные технологии и средства обеспечения их функционирования в целях информационного сопровождения профессиональной деятельности
ПК-7	Способен к осуществлению внешнеэкономической деятельности организации	ПК-7.2 Организует транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта

В результате изучения дисциплины студент должен:

знать:

- направления таможенную политику и методы регулирования ВТД;
- формы организации международного бизнеса;
- виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок;
- структуру и содержание внешнеторгового контракта;
- виды и содержание документов, обеспечивающих совершение внешнеторговой сделки.

уметь:

- выявлять причинно-следственные связи, оценивать влияние государственной политики в сфере внешнеторговой деятельности на деятельность коммерческого предприятия;
- составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеторговых сделок;
- заполнять документы, необходимые для реализации внешнеэкономических сделок;
- применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации;
- оценивать эффективность экспортных и импортных операций; владеть:
- методикой составления внешнеторговой документации и контрактов при реализации внешнеторговой деятельности.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы.

Вид учебной работы	Всего часов	Модуль			
		I			
Аудиторные занятия (всего)	32		32		
В том числе:					-
<i>Лекции</i>	16		16		
<i>Практические занятия (ПЗ)</i>					
<i>Семинары (С)</i>	16		16		
<i>Лабораторные работы (ЛР)</i>					
Самостоятельная работа (всего)	76		76		
Общая трудоемкость	час	108	108		
	зач. ед.	3	3		

Объем дисциплины и виды учебной работы (очно-заочная форма обучения)Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единиц.

Вид учебной работы	Всего часов	Семестры			
			А		
Аудиторные занятия (всего)	34		34		
В том числе:		-		-	-
<i>Лекции</i>	17		17		
<i>Практические занятия (ПЗ)</i>					
<i>Семинары (С)</i>	17		17		
<i>Лабораторные работы (ЛР)</i>					
Самостоятельная работа (всего)	74		74		
Общая трудоемкость	час	108	108		
	зач. ед.	3	3		

Объем дисциплины и виды учебной работы (заочная форма обучения)Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единиц.

Вид учебной работы	Всего часов	Курс			
			5		
Аудиторные занятия (всего)	10		10		
В том числе:				-	-
<i>Лекции</i>	4		4		
<i>Практические занятия (ПЗ)</i>					
<i>Семинары (С)</i>	6		6		
<i>Лабораторные работы (ЛР)</i>					
Самостоятельная работа (всего)	98		98		
Общая трудоемкость	час	108	108		
	зач. ед.	3	3		

5. Содержание дисциплины**5.1. Содержание разделов дисциплины**

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела

1	Сущность и особенности внешнеторговых операций	Виды внешнеторговых операций. Экспортные операции. Реэкспортные операции. Импортные операции. Реимпортные операции. Классификация внешнеторговых операций. Методы осуществления внешнеторговых операций. Прямой метод. Характерные особенности прямых связей. Косвенный метод. Характерные особенности косвенного метода. Порядок осуществления внешнеторговых операций. Классификация субъектов внешнеторговых операций. Общество с ограниченной ответственностью. Акционерное общество. Производственный кооператив. Коммерческие организации, входящие в состав производителей товаров. Дочерние коммерческие и сбытовые фирмы.
2	Классификация субъектов внешнеторговых операций	Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций. Классификация фирм по правовому положению. Классификация фирм по характеру собственности. Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю. Классификация фирм по сфере деятельности.
3	Содержание внешнеторгового контракта купли-продажи товаров	Правовой режим внешнеторговых сделок. Типовые контракты и соглашения об общих условиях поставок. Толкование контракта купли-продажи. Исполнение контракта купли-продажи. Этапы исполнения контракта. Определение сторон. Предмет контракта. Цена и общая сумма контракта. Виды цен. Уровень цен и виды скидок. Сроки поставки товаров. Условия платежей. Упаковка и маркировка. Извещение о ходе исполнения обязательств. Переход права собственности и рисков. Гарантии качества товара и его проверка. Выборочный контроль. Приёмка товара. Гарантийные испытания. Претензии
4	Организация и техника международной товарообменной торговли	Общие принципы товарообменной торговли. Встречная торговля. Основные условия осуществления операций по встречной торговле. Особенности бартерных операций. Меры защиты при проведении бартерных операций. Компенсационные операции. Простые компенсационные соглашения. Сложные компенсационные соглашения. Операции на давальческом сырье (толлинг). Выкуп устаревшей продукции.
5	Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками. Сущность и виды международного франчайзинга	Лицензионная торговля: основные понятия и термины. Организация лицензионной торговли. Виды лицензий. Лицензионное соглашение. Основные требования к объекту лицензии. Цена лицензии. Лицензионные платежи: периодические платежи (роялти), единовременные (паушальные) платежи, комбинированные платежи. Международное лицензионное соглашение. Обязательства и ответственность сторон лицензионного соглашения. Торговля товарными знаками. Франчайзинг. Использование наименования места происхождения товара.

5.2. Разделы дисциплин и виды занятий

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Лаб. зан.	Семина	СРС	Всего час.
1	Сущность и особенности внешнеторговых операций	3			3	15	21
2	Классификация субъектов внешнеторговых операций	3			3	15	21
3	Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров	3			3	15	21
4	Организация и техника международной товарообменной торговли	3			3	15	21
5	Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками. Сущность и виды международного франчайзинга	4			4	16	24

Очно-заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Лаб. зан.	Семина	СРС	Всего час.
1	Сущность и особенности внешнеторговых операций	3			3	14	20
2	Классификация субъектов внешнеторговых операций	3			3	15	21
3	Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров	3			3	15	21
4	Организация и техника международной товарообменной торговли	4			4	15	23
5	Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками. Сущность и виды международного франчайзинга	4			4	15	23

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Лаб. зан.	Семина	СРС	Всего час.
1	Сущность и особенности внешнеторговых операций	0,5			1	19	20,5
2	Классификация субъектов внешнеторговых операций	0,5			1	19	20,5
3	Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров	1			1	20	22

4	Организация и техника международной товарообменной торговли	1			1	20	22
5	Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками. Сущность и виды международного франчайзинга	1			2	20	23

6. Лабораторный практикум (при наличии)
Не предусмотрен

7. Практические занятия (семинары) (при наличии)

№ п/п	№ раздела дисциплины	Тематика практических занятий (семинаров)	Очная	Очно-заочная	Заочная
1	Сущность и особенности внешнеэкономических операций	Практические аспекты различных внешнеэкономических операций <i>Опрос по теме лекции</i> <i>Заслушивание докладов по темам:</i> 1) Виды внешнеэкономических операций. 2) Резспортные операции. Импортные операции. Реимпортные операции. 3) Классификация внешнеэкономических операций. 4) Методы осуществления внешнеэкономических операций. Прямой метод. Характерные особенности прямых связей. Косвенный метод.	3	3	1
2	Классификация субъектов внешнеэкономических операций	Классифицирование субъектов внешнеэкономических операций. <i>Опрос по теме лекции</i> <i>Заслушивание докладов по темам:</i> 1. Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций. 2. Классификация фирм по правовому положению. 3. Классификация фирм по характеру собственности. 4. Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю. 5. Классификация фирм по сфере деятельности.	3	3	1

3	Содержание внешнеэкономического контракта купли-продажи товаров	<p>Анализ и составление внешнеэкономического договора купли-продажи</p> <p><i>Опрос по теме лекции</i></p> <p><i>Практическое занятие по составлению контракта</i></p> <p><i>Заслушивание докладов по темам:</i></p> <p>1) Правовой режим внешнеэкономических сделок.</p> <p>2) Практические аспекты толкования контракта купли-продажи. Исполнение контракта купли-продажи.</p> <p>3) Этапы исполнения контракта.</p> <p>4) Содержание контракта: определение сторон; предмет контракта; цена и общая сумма контракта; виды цен; сроки поставки товаров. Условия платежей. Упаковка и маркировка.</p> <p>5) Переход права собственности и рисков. Гарантии качества товара и его проверка.</p> <p>6) Выборочный контроль. Приемка товара. Гарантийные испытания. Претензии.</p> <p>7) Определение таможенной стоимости товаров.</p>	3	3	1
4	Организация и техника международной товарообменной торговли	<p>Функции, назначение, содержание и осуществление международной товарообменной торговли</p> <p><i>Опрос по теме лекции</i></p> <p><i>Практическое занятие по составлению бартерного контракта</i></p> <p><i>Заслушивание докладов по темам:</i></p> <p>1) Анализ общих принципов товарообменной торговли.</p> <p>2) Встречная торговля. Основные условия осуществления операций по встречной торговле.</p> <p>3) Особенности бартерных операций. Меры защиты при проведении бартерных операций.</p> <p>4) Компенсационные операции. Простые компенсационные соглашения. Сложные компенсационные соглашения.</p> <p>5) Операции на давальческом сырье (толлинг). Выкуп устаревшей продукции.</p> <p>6) Таможенный контроль бартерных сделок.</p>	3	4	1

5	Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками. Сущность и виды международного франчайзинга	<p>Практические аспекты торговли правами на объекты интеллектуальной собственности и особенности таможенного контроля товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности.</p> <p><i>Опрос по теме лекции</i></p> <p><i>Практическое занятие по составлению лицензионного договора</i></p> <p><i>Заслушивание докладов по темам:</i></p> <p>1) Лицензионная торговля: основные понятия и термины.</p> <p>2) Организация лицензионной торговли. Виды лицензий. Лицензионное соглашение.</p> <p>3) Цена лицензии. Лицензионные платежи: периодические платежи (роялти), единовременные (паушальные) платежи, комбинированные платежи.</p> <p>4) Учет лицензионных платежей в таможенной стоимости.</p> <p>5) Франчайзинг. Использование наименования места происхождения товара.</p> <p>6) Таможенный контроль товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности.</p>	4	4	2
---	---	---	---	---	---

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины:

Тип аудитории	Оснащение аудитории
Лекционная	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, Технически оснащенное помещение, предназначенное для образовательных мероприятий или проведения различных академических заседаний, конференций. Wi-Fi. Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype)
Семинарская	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: , Комплект специализированной мебели; технические средства: Мультимедийный Проектор Acer H6517ABD, Экран для проектора, Доска маркерная, Wi-fi Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype)
Для самостоятельной работы обучающихся	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: , Комплект специализированной мебели; технические средства: Мультимедийный Проектор Acer H6517ABD, Экран для проектора, Доска маркерная, Wi-fi Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype)

9. Информационное обеспечение дисциплины:

ЭБС РУДН и сторонние ЭБС, к которым студенты университета имеют доступ на основании заключенных договоров:

- Электронно-библиотечная система РУДН – ЭБС РУДН <http://lib.rudn.ru/MegaPro/Web>
- ЭБС «Университетская библиотека онлайн» <http://www.biblioclub.ru>
- ЭБС Юрайт <http://www.biblio-online.ru>

- ЭБС «Консультант студента» www.studentlibrary.ru
- ЭБС «Лань» <http://e.lanbook.com/>
- ЭБС «Троицкий мост»

2. Базы данных и поисковые системы:

- электронный фонд правовой и нормативно-технической документации <http://docs.cntd.ru/>
- поисковая система Яндекс <https://www.yandex.ru/>
- поисковая система Google <https://www.google.ru/>
- реферативная база данных SCOPUS <http://www.elsevierscience.ru/products/scopus/>

10. Учебно-методическое обеспечение дисциплины

а) основная литература

1. Торговые ограничения. Экспортный и валютный контроль: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело», направлению подготовки «Экономика», профиль «Мировая экономика» / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити, 2018. – 464 с.

2. Международные валютно-кредитные отношения : учебное пособие / Т.Г. Гурнович, Е.А. Остапенко ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ставропольский государственный аграрный университет». – Ставрополь : Секвойя, 2017. – 290 с.

б) дополнительная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и организация ВЭД в России: учебник / Э.А. Арусталов, Р.С. Андреева - М.: Интерэксперт, 2008 - 272 с.

2. Всемирная торговая организация: учебное пособие / В.М. Шумилов - М.: Проспект, 2006 - 208 с.

3. Грачев Ю.Н. Типичные ошибки во внешнеэкономических контрактах / Ю.Н. Грачев // приложение к журналу «Внешнеэкономический бюллетень», 1996.

4. Диденко Н.И. Основы внешнеэкономической деятельности в РФ. / Н.И. Диденко. - 2-е изд. - СПб.: Питер, 2004. - 384 с.

5. Ерпылева Н.Ю. Понятие, форма и порядок заключения международных коммерческих контрактов / Н.Ю. Ерпылева // Внешнеторговое право. - 2005. - №2 (5).-С. 12-16.

6. Кокин А.С. Экспорт товара: купля-продажа, перевозка, страхование, банковские сделки / А.С. Кокин, Г.А. Левиков. - М.: Спарк, 2005. - Гл. III - V.

7. Коновалова Т.Ю. Транспортное обеспечение ВЭД / Т.Ю. Коновалова И Вопросы управления предприятием. - 2006. - № 4 (20). - С. 48 - 56.

8. Кузнецов К.В. Настольная книга поставщика и закупщика: торги, тендеры, конкурсы. / К.В. Кузнецов. - М.: Альпина паблишер, 2003.

в) нормативно – правовые акты

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>, 12.04.2017.

11. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Для надёжного изучения дисциплины рекомендуется посещение лекций с обязательной её записью вслед за лектором, проработка лекций в ходе самостоятельной работы с выполнением контрольного задания, активное участие в практических занятиях, обязательная подготовка и выступления с научными сообщениями по наиболее актуальным направлениям теории дисциплины, участие в работе студенческого научного кружка и научных конференциях по теории и практике таможенного менеджмента и управления в таможенных органах.

Самостоятельная работа студентов состоит в выполнении следующих видов работ: проработка лекционного материала, конспектирование рекомендованной литературы, подготовка докладов и сообщений к занятиям, выполнение курсовой работы, подготовка к сдаче экзамена.

Для успешного усвоения учебной программы обучающимся необходимо принять непосредственное участие в групповых упражнениях, ролевых играх, тренингах по экспертно-аналитическому моделированию.

Текущий контроль осуществляется в ходе учебного процесса и индивидуальной работы со студентами, по результатам выполнения самостоятельных работ и компьютерного тематического тестирования. Основными формами текущего контроля знаний являются:

- проверка качества усвоения проблемных вопросов изучаемого материала в ходе плановых занятий;
- выполнение самостоятельных домашних заданий, их оценивание и обсуждение результатов;

Промежуточная аттестация проводится в форме дифференцированного зачета. На зачете осуществляется комплексная проверка знаний, умений и навыков студентов. Теоретические знания оцениваются путем устного опроса студентов. Практические навыки и умения проверяются посредством выполнения контрольных заданий, написания докладов, эссе, решения тестов, обсуждения на семинарских занятиях контрольных вопросов.

Сущность подготовки к сдаче итоговой аттестации заключается в повторном прочтении учебного материала по недостаточно усвоенным разделам. Студент, используя рекомендованную по дисциплине литературу, должен обратиться к соответствующим разделам и изучить их. Целесообразно практиковать письменное изложение отдельных вопросов, подготовку конспектов или тезисов по тематике дисциплины, выписки цитат изучаемого материала, составление вспомогательных схем и таблиц.

Усвоение дисциплины должно способствовать подготовке специалистов в сфере таможенного дела с новым управленческим мировоззрением, ориентированных на человеческий фактор, способных принимать эффективные решения в новых экономических условиях.

Оценивание студентов на зачете осуществляется в соответствии с требованиями и критериями, установленными в вузе. Учитываются как результаты текущего контроля, так и знания, навыки и умения, непосредственно показанные студентами в ходе зачета.

В качестве оценочных средств на протяжении семестра используются устные опросы, тестирование.

12. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)

Кафедра таможенного дела

Утвержден
на заседании кафедры
« ____ » _____ 20 __., протокол № _____
Заведующий кафедрой _____ Т.Н.Сауренко

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ

Коммерческие операции в сфере ВЭД

По направлению 38.05.02 Таможенное дело

(указываются код и наименования направления (ий))

подготовки (специальности (ей) и/или профилей (специализаций))

СПЕЦИАЛИСТ

Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине
Коммерческие операции в сфере ВЭД

По направлению 38.05.02 Таможенное дело

(указываются код и наименования направления (ий))

подготовки (специальности (ей) и/или профилей (специализаций))

СПЕЦИАЛИСТ

		Сводная оценочная таблица дисциплины «Коммерческие операции в сфере ВЭД»							
Код контролируемой компетенции или ее части	Раздел	Тема	Формы контроля уровня освоения ООП					Баллы темы	Баллы раздела
			Работа на занятии	Тестирование	Ответы на теоретические вопросы	Подготовка и защита лабораторных работ	Прочие формы контроля		
ПК-3.3, ПК7.1	-	Сущность и особенности внешнеэкономических операций	8		5		1	14	14
		Классификация субъектов внешнеэкономических операций	8		5		1	14	14
		Содержание внешнеэкономического контракта купли продажи товаров	8		5		1	14	14
		Организация и техника международной товарообменной торговли	8		5		1	14	14
		Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками. Сущность и виды международного франчайзинга	8		5		1	14	14
		Итоговая атт.						30	30
Итого			40	0	25	0	5	100	100

Зачетно-экзаменационные материалы

Дисциплина: «Коммерческие операции в сфере ВЭД»

Кафедра таможенного дела

Вопросы для подготовки к экзамену
по дисциплине: «Коммерческие операции в сфере ВЭД»

- 1) Виды внешнеторговых операций.
- 2) Экспортные операции.
- 3) Реэкспортные операции.
- 4) Импортные операции.
- 5) Реимпортные операции.
- 6) Классификация внешнеторговых операций.
- 7) Методы осуществления внешнеторговых операций. Прямой метод.

Характерные особенности прямых связей. Косвенный метод. Характерные особенности косвенного метода.

- 8) Порядок осуществления внешнеторговых операций.
- 9) Классификация субъектов внешнеторговых операций. Общество с ограниченной ответственностью. Акционерное общество. Производственный кооператив.
- 10) Коммерческие организации, входящие в состав производителей товаров. Дочерние коммерческие и сбытовые фирмы.
- 11) Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций.
- 12) Классификация фирм по правовому положению.
- 13) Классификация фирм по характеру собственности.
- 14) Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю.
- 15) Классификация фирм по сфере деятельности.
- 16) Правовой режим внешнеторговых сделок.
- 17) Типовые контракты и соглашения об общих условиях поставок.
- 18) Толкование контракта купли-продажи.
- 19) Исполнение контракта купли-продажи.
- 20) Этапы исполнения контракта.
- 21) Предмет контракта.
- 22) Цена и общая сумма контракта. Виды цен. Уровень цен и виды скидок. Сроки поставки товаров. Условия платежей. Упаковка и маркировка. Извещение о ходе исполнения обязательств. Переход права собственности и рисков.
- 23) Гарантии качества товара и его проверка. Выборочный контроль. Приемка товара. Гарантийные испытания. Претензии
- 24) Общие принципы товарообменной торговли.
- 25) Встречная торговля.
- 26) Основные условия осуществления операций по встречной торговле.

- 27) Особенности бартерных операций.
- 28) Меры защиты при проведении бартерных операций.
- 29) Компенсационные операции.
- 30) Простые компенсационные соглашения.
- 31) Сложные компенсационные соглашения.
- 32) Операции на давальческом сырье (толлинг). Выкуп устаревшей продукции.
- 33) Лицензионная торговля: основные понятия и термины.
- 34) Организация лицензионной торговли.
- 35) Виды лицензий. Лицензионное соглашение.
- 36) Основные требования к объекту лицензии.
- 37) Цена лицензии.
- 38) Лицензионные платежи: периодические платежи (роялти), единовременные (паушальные) платежи, комбинированные платежи.
- 39) Международное лицензионное соглашение.
- 40) Обязательства и ответственность сторон лицензионного соглашения.
- 41) Торговля товарными знаками.
- 42) Франчайзинг.
- 43) Использование наименования места происхождения товара.

Критерии оценивания ответа

Ответ должен быть развернутым и представлять собой связное, логически последовательное сообщение на заданный вопрос.

Критерии:

- полнота и правильность ответа;
- степень осознанности и понимания изученного;
- языковое оформление ответа.

Максимальное количество баллов ставится, если ответ развернутый, основные понятия трактуются верно, материал понимается полно, суждения обоснованы, причинно-следственные связи верно обнаружены, ответ последовательный и верный.

Составитель

А.М. Сорокин

Кейс-задача

по дисциплине: «*Коммерческие операции в сфере ВЭД*»

В предложении, направленном оферентом конкретному адресату¹, было указано на готовность оферента поставить один комплект оборудования для консервирования овощей стоимостью 50 тыс. долл. США. В ответе адресат оферты сообщил о ее акцепте. В дальнейшем между сторонами возник спор:

- о том, заключен ли между сторонами договор,
- если да, то какова спецификация оборудования (что входит в его комплект),
- в каком месте и в какой срок оно должно быть поставлено,
- в какой срок и на каких условиях должен быть произведен платеж.

Как следует разрешить спор?

Кафедра таможенного дела

Кейс-задача

по дисциплине: «*Коммерческие операции в сфере ВЭД*»

Стороны заключили контракт на поставку партии товара сорта «А», предназначенного для пищевых целей. Но фактически был поставлен товар сорта «Б», пригодный только для промпереработки. Счет был выставлен за товар сорта «А». На момент заключения контракта сорт «А» стоил дороже сорта «Б» на 30%, на момент поставки — на 20%.

Является ли данное нарушение существенным и какими правами обладает покупатель при существенном нарушении договора?

Какие требования по качеству должен отвечать товар, если они не определены в договоре?

Как определяется размер возмещения в зависимости от выбранного средства защиты (при уценке, при закупке товара взамен)?

Кафедра таможенного дела

Кейс-задача

по дисциплине: «*Коммерческие операции в сфере ВЭД*»

Стороны заключили контракт на поставку партии товара в ноябре текущего года, но 24 декабря продавец сообщил покупателю, что сможет поставить товар не ранее февраля следующего года.

Какими правами наделен покупатель по Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. при нарушении продавцом обязательств по срокам поставки товара?

Что может предпринять покупатель в случае, когда до наступления срока поставки становится ясно, что продавец совершит существенное нарушение договора?

Какие виды убытков могут быть предъявлены продавцу?

Кафедра таможенного дела

Задача

по дисциплине: «*Коммерческие операции в сфере ВЭД*»

Прибыль предприятия составляет 100 рублей.

Себестоимость производства составляет 400 рублей.

Объем производства и продажи -10 изделий в год (неизменен).

Предприятие решает приобрести лицензию, которая позволит снизить себестоимость производства, так, что при сохранении исходной цены на товар, экономический эффект от использования лицензии составит 5 рублей с одного изделия.

Покупка лицензии предполагает Роялти платежи, ставка роялти – 10% от прибыли предприятия с использованием лицензии.

Найти размер лицензионных платежей

Кафедра таможенного дела

Задача

по дисциплине: *«Коммерческие операции в сфере ВЭД»*

Цена контракта на условия FOB Нагасаки (Япония) 100000 руб. при этом в контракте прописаны следующие условия:

Покупателю предоставляется скидка 1%, при оплате товара в течение 10 суток.

Продавец обязан осуществить пусконаладочные работы на заводе покупателя стоимостью 5000 руб.

Покупатель предоставил продавцу ОКР, используемые в производстве конечного товара, хотя ранее сам приобрел их за 2400 руб. у третьей стороны.

Известно, что обе стороны использовали посредников при заключении договора. Покупатель – по закупке товара, которому было уплачено 5% от цены контракта, Продавец – торгового представителя, которому было уплачено 5% от цены контракта.

Стоимость транспортировки Нагасаки – Владивосток – 6000 руб. В пакете документов содержится договор страхования груза в пути следования Нагасаки – Владивосток, страховая сумма 70000 руб. страховая премия – 2500 руб.

Все подтверждающие документы представлены, факт оплаты в течение 10 дней подтвержден

Определите: ЦФ, Д, В, и ТС

Критерии оценки:

Решение задачи должно быть полным, обоснованным и содержать верный ответ с подробным логическим объяснением. В зависимости от вида задачи должны быть верно определены источники информации для ее решения. Анализируемые данные должны быть верно интерпретированы.

Критерии:

- развернутость решения;
- верность логики решения и конечного ответа.

Составитель

А.М. Сорокин

« »

20 г.

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ВО РУДН

Разработчики:

доцент
кафедры таможенного дела
должность, название кафедры

подпись

А.М. Сорокин
инициалы, фамилия

Руководитель программы
Зав. кафедрой таможенного дела
название кафедры

подпись

Т.Н. Сауренко
инициалы, фамилия

Заведующий кафедрой
Таможенного дела
название кафедры

подпись

Т.Н. Сауренко
инициалы, фамилия