

Факультет гуманитарных и социальных наук

АННОТАЦИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Образовательная программа

38.04.04 Государственное и муниципальное управление  
«Государственное и муниципальное управление»

Наименование дисциплины	«Государственное регулирование ВЭД»
Объём дисциплины	2 ЗЕ (72 час.)
Краткое содержание дисциплины	
Название разделов (тем) дисциплины	Краткое содержание разделов (тем) дисциплины
1. Современная структура мировой экономики и международные валютно-финансовые проблемы развития	Отраслевая структура мирового хозяйства. Добывающая и обрабатывающая промышленность, сфера услуг. Распределение основных видов ресурсов. Динамика потребления и разведки запасов. Энергетическая дипломатия. Распределение промышленного и сельскохозяйственного производства. Промышленное лидерство стран ОЭСР. Протекционизм в торговле. Структурные сдвиги в мировой торговле. Мировые экспортно-импортные потоки как показатель экономического влияния (США, Англия, Франция, Германия, Италия, Япония, Китай и др.). НТР и структура торговли. Постиндустриальная модель экономического развития. Проблемы и противоречия осуществляемой модели экономической глобализации.
2. Международное движение факторов производства.	Теории экспорта капитала. Международное движение капитала и его формы. Платежный баланс и валютный курс в мировой экономике. Международные инвестиции. Правило Вальраса. Прямые и портфельные инвестиции. Государственная поддержка инвестиций. Оценка объемов инвестиций. Рынки капиталов, рынок евровалют, оффшорные финансовые центры. Международные займы и кредиты. Кредиты МВФ в рамках программ структурной либерализации МВФ. Кризис внешней задолженности и подходы к решению проблемы. Международная миграция рабочей силы. Виды и эффекты миграции. Масштабы и регулирование миграции. Международный обмен технологиями. Транснациональные корпорации и международное производство. Транснациональные банки.
3. Международная экономическая интеграция.	Предпосылки и цели интеграции. Типы интеграционных объединений. Эффекты интеграции. Мировая и западноевропейская интеграция. Европейский Союз, «Большая семерка», Всемирная торговая организация (ВТО): специфика решения проблем межгосударственного экономического регулирования. Таможенные тарифы, конкурентная среда, квоты, преференции, валютно-финансовая политика и другие режимы регулирования. Регулирование энергетики, валютной системы, торговли, аграрной сферы, научно-технического сотрудничества. Характер и тенденции базисных принципов многосторонней торгово-предпринимательской системы ВТО. Специфика торгового законодательства США и Евросоюза. Позиции и перспективы России и СНГ в мировом экономическом сообществе с точки зрения участия в ВТО и других и объединениях.
4. Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность: вопросы содержания, концепции и современного состояния в Российской Федерации	Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность. Определение. Виды: внешнеторговая деятельность, международное инвестиционное сотрудничество и другие. ВЭД в условиях государственной монополии внешней торговли и переход к свободному выходу на внешние рынки. Современное законодательство о регулировании ВЭД хозяйствующих субъектов. Понятие экспорта, импорта, невидимого экспорта, реэкспорта, реимпорта, встречной торговли и других форм ВЭД. Особенности таможенных и экономических режимов ВЭД. Свободные зоны. Характеристика специфиче-

	ских видов внешнеэкономических операций. Операции на международных торгах и аукционах. Операции на товарно-сырьевых биржах (Лондон, Нью-Йорк и др.). Типовые контракты. Особенности лицензионных сделок, франчайзинга. Инжиниринговые услуги. Лизинг. Инвестиционные операции.
5. Теоретические аспекты положения страны в системе международной торговли и внешнеэкономической деятельности	<p>Теории (концепции) международной торговли. Международное разделение труда. Глобализация и усиление зависимости национальных экономик от мирового рынка. Теория и модели сравнительных преимуществ (А. Смит, Д. Рикардо и др.). Взгляды на модель либерализации внешней торговли в качестве оптимального режима внешнеэкономической специализации государств. Альтернативные издержки. Жизнеспособность теории сравнительных преимуществ: режим либерализации национального рынка и сырьевой характер специализации групп государств.</p> <p>Теория Хекшера-Улина. Теорема Столпера-Самуэльсона. Парадокс Леонтьева. Концепция технологического разрыва (М. Познер и другие). Анализ положения России в мировой торговле при открытом рынке (В. Андрианов, А. Паршев и другие). Современное состояние ВЭД Российской Федерации. Анализ структуры внешней торговли. Оценка данных экономической безопасности и перспективной стратегии внешнеэкономической деятельности России.</p>
6. Институт сделки во внешнеэкономической деятельности.	<p>Подготовка и экономическая оценка сделки. Оферта. Соблюдение формы внешнеэкономических сделок (ГК РФ, Венская конвенция о договорах международной купли-продажи). Показатели оценки иностранного контрагента. Источники коммерческой информации. Типы иностранных фирм. Балансовые отчеты, счета прибылей и убытков, анализ приводимых в балансах и отчетах статей и данных (активы фирмы, прибыли, убытки, резервы и др.). Показатели эффективности компаний (рентабельность продаж, активов, капитала и пр.). Оценка эффективности операций в ВЭД: экономическая эффективность и эффект экспорта, закупки продукции (оборудования) для собственного потребления, импорта для реализации на внутреннем рынке. Оценка эффективности бартерной и толлинговой сделок. Оценка эффективности ВЭД за период.</p> <p>Вопросы применимого права в контрактах ВЭД. Выбор правовых норм для контракта. Автономия воли сторон. Коллизионные и императивные нормы и право контракта. Международные договоры и конвенции обязательного и факультативного характера. Принцип тесноты связи договора, локализации и др.</p>
7. Условия поставки по внешнеторговым контрактам, сроки поставки, вопросы определения цены и суммы контракта	<p>Базисные условия поставки «Инкотермс». Группы условий поставки E, F, C, D. Особенности распределения обязанностей поставщика и покупателя. Обязанности перевозчика. Новые моменты в формулировании условий поставки. Раздел о предмете контракта. Качество (кондиция) товара. Технические условия и стандарты. Сертификат страны – изготовителя. Условие о сроках поставки по контракту. Упаковка и маркировка товара. Требования к упаковке.</p> <p>Сущность цены контракта. Определение цены сторонами. Единица измерения цены. Метрическая и англо-американская системы. Связь цен с базисными условиями поставки. Определенные и определяемые цены. Обычно взимаемые цены. Способы фиксации цены контракта. Твердая цена. Периодически твердая цена. Подвижная цена. Скользящая цена. Справочные цены и мировые цены. Среднестатистические цены экспорта и импорта и источники для их определения. Система скидок с цены: бонусные скидки; сезонные и дилерские скидки; скидки «Сконтто». Закрытые и открытые скидки.</p>
8. Условия платежа и формы расчетов по контрактам во внешнеэкономической деятельности	<p>Условия платежа: предварительная оплата, немедленная оплата, оговорка об отсрочке платежа, оплата в рассрочку. Способы платежа: наличный платеж, платеж с авансом, платеж в кредит. Валюта контракта и валюта платежа. Механизм валютной оговорки в контракте. Двусторонние валютные оговорки, оговорка о корзине валют.</p> <p>Краткий обзор механизма применения основных форм расчетов с участием экспортера, импортера и банков различных государств. Инкассовая форма. Аккредитивная форма расчетов. Платеж по открытому счету. Банковский перевод. Расчеты чеком и векселем. Реквизиты и сроки действия платежных документов, эмитированных в России, СНГ, дальнем зарубежье. Платежных документов. Международные конвенции о чеках и векселях. Валютный контроль внешнеэкономических расчетов в Российской Федерации.</p>

	Оформление и ведение паспорта внешнеэкономической сделки. Роль банковского и таможенного контроля, возврат валютной выручки и обязательная продажа части выручки.
9. Сдача-приемка поставки, ответственность за несоблюдение условий контракта, страхование внешнеторговой продукции	<p>Сдача-приемка поставленной продукции. Приемка по количеству и качеству. Выборочный и сплошной методы отбора и проверки товара. Допустимые отклонения от количества и качества в торговле распространенными видами продукции (пушнина, чай, сахар, зерно и др.). Методы приемки «по погруженному весу», «по выгруженному весу». Проверка качества поставленного товара. Метод приемки по предварительному осмотру. Метод приемки по стандарту. Метод приемки по техническим условиям. Метод приемки по выходу готового продукта. Метод по содержанию отдельных веществ в продукте. Метод «Тель-Кель» и др. Гарантийные сроки хранения, эксплуатации, годности товара.</p> <p>Признание нарушения контракта. Неустойка и пеня. Возмещение убытков. Контрактный интерес. Обстоятельства непреодолимой силы. Условие о страховании во внешнеторговом контракте. Страховой риск и полис. Наступление страхового случая. Правила транспортного страхования грузов («Ингосстрах») и оговорки А, В, С Института лондонских страховщиков.</p>
10. Арбитраж. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	<p>Регламент арбитражного судопроизводства с участием сторон разной национально-государственной принадлежности. Третейский суд по коммерческим вопросам. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ. Условия передачи спора в арбитраж. Юридическая сила арбитражных решений. Международные соглашения в сфере признания и приведения в действие арбитражных решений.</p> <p>Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Торговое и валютное законодательство. Нетарифные методы регулирования ВЭД. Лицензирование и квотирование. Запрещения экспорта и импорта. Санитарный контроль. Таможенно-тарифное регулирование. Таможенный тариф Российской Федерации. Таможенные пошлины и тарифные ставки. Товарная номенклатура ВЭД России. Система классификации и кодирования товарных позиций. НДС и акцизы на импортные товары. Методика определения таможенной стоимости ввозимых товаров: метод на базе цены сделок, методы вычитания и сложения стоимости, резервный и др. Определение таможенной стоимости вывозимых товаров.</p>

**Разработчиком является**

доцент кафедры государственного и муниципального управления, к.э.н., Г.Л. Гукасян

**Зам. заведующего кафедрой  
ГМУ по учебной работе**

Г. А. Куликовская