

*Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования «Российский университет дружбы народов»*

*Юридический институт*

Рекомендовано МССН/МО

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**Практикум по контролю контрактных цен**

**Рекомендуется для направления подготовки/специальности**

38.05.02 «Таможенное дело»

**Направленность программы (профиль)**

ВЭД в условиях цифровизации экономики

**1. Цели и задачи дисциплины:** формирование у обучающихся системных знаний по контролю контрактных цен как важной части таможенной деятельности.

**Задачи дисциплины:**

формирование у обучающихся системных знаний по контролю контрактных цен как важной части таможенной деятельности.

**2. Место дисциплины в структуре ОП ВО:** дисциплина «Практикум по контролю контрактных цен» является дисциплиной по выбору по специальности 38.05.02 «Таможенное дело» (специалитет) , специализация «ВЭД в условиях цифровизации экономики».

В таблице № 1 приведены предшествующие и последующие дисциплины, направленные на формирование компетенций дисциплины в соответствии с матрицей компетенций ОП ВО.

Таблица № 1

**Предшествующие и последующие дисциплины, направленные на формирование компетенций (индикаторов)**

№ п/п	Шифр и наименование компетенции	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины (группы дисциплин)
<b>Профессиональные компетенции</b>			
	ПК-2.1 Применяет правила определения происхождения товаров и методы определения таможенной стоимости, декларирует таможенную стоимость	Ценообразование во внешней торговле Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности	
	ПК-7.1 Подготавливает и заключает внешнеторговые контракты, осуществляет их документарное сопровождение	Внеэкономическая деятельность фирмы в условиях цифровизации Применение электронного документооборота во внешнеторговой деятельности	SWIFT платежи в сфере околотаможенных услуг Международные платежные системы

**3. Требования к результатам освоения дисциплины**

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Таблица 2

**Формируемые компетенции**

Компетенции	Название компетенции	Индикаторы достижения компетенций
ПК-2	Способен определять код товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, происхождение товаров, таможенную стоимость, применять ставки таможенного тарифа, акциза и налога на добавленную стоимость, исчислять	ПК-2.1 Применяет правила определения происхождения товаров и методы определения таможенной стоимости, декларирует таможенную стоимость

	таможенные пошлины, налоги, таможенные сборы, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины, пени, проценты и иные платежи, взимание которых возложено на таможенные органы, осуществлять контроль правильности их исчисления и своевременности уплаты	
ПК-7	Способен к осуществлению внешнеэкономической деятельности организации	ПК-7.1 Подготавливает и заключает внешнеторговые контракты, осуществляет их документарное сопровождение

В результате прохождения курса практических занятий по дисциплине студент должен

***Знать:***

- элементы и способы фиксации контрактных цен;
- методы формирования внешнеторговых контрактных цен;
- этапы формирования контрактных цен на экспортируемые и импортируемые товары;
- методы внесения коммерческих поправок в контрактные цены;
- правовую базу, определяющую методологию и регламентирующую механизм определения таможенной стоимости, ее контроль и корректировку;
- порядок проведения контроля заявленной таможенной стоимости таможенными органами на основе проверки контрактной цены;
- перечень документов и сведений, необходимых для подтверждения достоверности заявляемой таможенной стоимости на основе контрактной цены;
- Правила начисления и уплаты таможенных платежей;

***Уметь:***

- анализировать ценовую информацию мирового рынка;
- проверять обоснованность контрактной цены, заявленной импортерами при ввозе товара на таможенную территорию;
- контролировать обоснованность заявленной таможенной стоимости при вывозе товаров за пределы таможенной территории;
- Рассчитывать объем таможенных платежей подлежащих уплате

***Владеть:***

- навыком выбора необходимых источников ценовой информации мирового рынка;
- методикой анализа ценовой информации, расчета и обоснования внешнеторговой контрактной цены;
- аналитическими, документарными, статистическими и аудиторскими методами контроля контрактной цены и таможенной стоимости.

**4. Объем дисциплины и виды учебной работы**

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы (очная форма обучения)

Вид учебной работы	Всего часов	Модуль		
		G		
<b>Аудиторные занятия (всего)</b>	48	48		

В том числе:	-	-	-	-	-
<i>Лекции</i>	16		16		
<i>Практические занятия (ПЗ)</i>					
<i>Семинары (С)</i>	32		32		
<i>Лабораторные работы (ЛР)</i>					
<b>Самостоятельная работа (всего)</b>	60		60		
Общая трудоемкость	час	108	108		
	зач. ед.	3	3		

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы (очная форма обучения)

Вид учебной работы	Всего часов	Семестр			
			9		
<b>Аудиторные занятия (всего)</b>	34		34		
В том числе:		-		-	-
<i>Лекции</i>	17		17		
<i>Практические занятия (ПЗ)</i>					
<i>Семинары (С)</i>	17		17		
<i>Лабораторные работы (ЛР)</i>					
<b>Самостоятельная работа (всего)</b>	74		74		
Общая трудоемкость	час	108	108		
	зач. ед.	3	3		

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы (очная форма обучения)

Вид учебной работы	Всего часов	Курс			
			5		
<b>Аудиторные занятия (всего)</b>	10		10		
В том числе:					-
<i>Лекции</i>	4		4		
<i>Практические занятия (ПЗ)</i>					
<i>Семинары (С)</i>	6		6		
<i>Лабораторные работы (ЛР)</i>					
<b>Самостоятельная работа (всего)</b>	98		98		
Общая трудоемкость	час	108	108		
	зач. ед.	3	3		

## 5. Содержание дисциплины

### 5.1. Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела (темы)
1.	Правовое регулирование договора международной купли-продажи	<ul style="list-style-type: none"> <li>– конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция)</li> <li>– договор международной купли-продажи товаров</li> <li>– регулирование основных условий договора</li> <li>– ответственность и регулирование разногласий</li> </ul>

2.	Типовая структура контракта	<ul style="list-style-type: none"> <li>– внешнеторговые операции и внешнеторговый договор</li> <li>– типовая структура внешнеторгового контракта</li> </ul>
3	Затратные методы ценообразования при калькулировании цен контракта	<ul style="list-style-type: none"> <li>– себестоимость: понятие и калькулирование</li> <li>– расчет отпускной цены товара</li> <li>– порог рентабельности и сила воздействия операционного рычага</li> </ul>
4	Роль базисных условий поставки в формировании контрактных цен	<ul style="list-style-type: none"> <li>– сущность и классификация базисных условий поставки товаров</li> <li>– учет базисных условий поставки в цене контракта</li> </ul>
5	Учет коммерческих поправок при формировании контрактной цены	<ul style="list-style-type: none"> <li>– последовательность формирования контрактной цены</li> <li>– документальное оформление расчета и обоснования контрактной цены</li> <li>– формирование контрактных цен товаров посредством внесения коммерческих поправок</li> </ul>
6	Контроль цен особых видов договоров	<ul style="list-style-type: none"> <li>– лизинговые договоры и платежи</li> <li>– лицензионные договоры и платежи</li> </ul>
7	Таможенная стоимость и ее влияние на цену контракта	<ul style="list-style-type: none"> <li>– нормативные основы определения таможенной стоимости в ЕАЭС</li> <li>– методы определения таможенной стоимости</li> </ul>
8	Учет таможенных платежей в цене контракта	<ul style="list-style-type: none"> <li>– общие сведения о таможенных платежах</li> <li>– таможенная пошлина и порядок ее расчета</li> <li>– акциз и порядок его расчета</li> <li>– НДС и порядок его расчета</li> <li>– таможенные сборы</li> </ul>

## 5.2 Разделы дисциплин и виды занятий

### Очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Лаб. зан.	Семина	СРС	Всего час.
1	Правовое регулирование договора международной купли-продажи	1			4	4	7
2	Типовая структура контракта	1			4	8	13
3	Затратные методы ценообразования при калькулировании цен контракта	4			4	8	16
4	Роль базисных условий поставки в формировании контрактных цен	2			4	8	16
5	Учет коммерческих поправок при формировании контрактной цены	2			4	8	16
6	Контроль цен особых видов договоров	2			4	8	16
7	Таможенная стоимость и ее влияние на цену контракта	2			4	8	16
8	Учет таможенных платежей в цене	2			4	8	16

контракта						
-----------	--	--	--	--	--	--

### Очно-заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Лаб. зан.	Семина	СРС	Всего час.
1	Правовое регулирование договора международной купли-продажи	2			2	9	13
2	Типовая структура контракта	2			2	9	13
3	Затратные методы ценообразования при калькулировании цен контракта	2			2	9	13
4	Роль базисных условий поставки в формировании контрактных цен	2			2	9	13
5	Учет коммерческих поправок при формировании контрактной цены	2			2	9	13
6	Контроль цен особых видов договоров	2			2	9	13
7	Таможенная стоимость и ее влияние на цену контракта	2			2	10	14
8	Учет таможенных платежей в цене контракта	3			3	10	16

### Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Лаб. зан.	Семина	СРС	Всего час.
1	Правовое регулирование договора международной купли-продажи	0,5			0,5	12	13
2	Типовая структура контракта	0,5			0,5	12	13
3	Затратные методы ценообразования при калькулировании цен контракта	0,5			0,5	12	13
4	Роль базисных условий поставки в формировании контрактных цен	0,5			0,5	12	13
5	Учет коммерческих поправок при формировании контрактной цены	0,5			1	12	13,5
6	Контроль цен особых видов договоров	0,5			1	12	13,5
7	Таможенная стоимость и ее влияние на цену контракта	0,5			1	13	14,5
8	Учет таможенных платежей в цене контракта	0,5			1	13	14,5

**6. Лабораторный практикум не предусмотрен**

**7. Практические занятия (семинары)**

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Тема практического и /или семинарского занятия	очная	Очно-заочная	заочная
1	Правовое регулирование договора международной купли-продажи	Сравнительный анализ требований ГК РФ и Венской конвенции к международным договорам купли-продажи	4	2	0,5
2	Типовая структура контракта	Составление идеального контракта	4	2	0,5
3	Затратные методы ценообразования при калькулировании цен контракта	Расчет цены контракта на основе затратных методов	4	2	0,5
4	Роль базисных условий поставки в формировании контрактных цен	Корректировка цены контракта с учетом базисных условий поставки	4	2	0,5
5	Учет коммерческих поправок при формировании контрактной цены	Корректировка цены контракта с учетом коммерческих поправок	4	2	1
6	Контроль цен особых видов договоров	Расчет лизинговых и лицензионных платежей	4	2	1
7	Таможенная стоимость и ее влияние на цену контракта	Определение таможенной стоимости	4	2	1
8	Учет таможенных платежей в цене контракта	Расчет таможенных платежей	4	3	1

#### 8. Материально-техническое обеспечение дисциплины:

Тип аудитории	Оснащение аудитории
Лекционная	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, Технически оснащенное помещение, предназначенное для образовательных мероприятий или проведения различных академических заседаний, конференций. Wi-Fi. Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype)
Семинарская	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: , Комплект специализированной мебели; технические средства: Мультимедийный Проектор Acer H6517ABD, Экран для проектора, Доска маркерная, Wi-fi Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype)
Для самостоятельной работы обучающихся	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: , Комплект специализированной мебели; технические средства: Мультимедийный Проектор Acer H6517ABD, Экран для проектора, Доска маркерная, Wi-fi Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype)

## Студентам необходимо иметь при себе калькулятор.

### **9. Информационное обеспечение дисциплины:**

ЭБС РУДН и сторонние ЭБС, к которым студенты университета имеют доступ на основании заключенных договоров:

- Электронно-библиотечная система РУДН – ЭБС РУДН <http://lib.rudn.ru/MegaPro/Web>
- ЭБС «Университетская библиотека онлайн» <http://www.biblioclub.ru>
- ЭБС Юрайт <http://www.biblio-online.ru>
- ЭБС «Консультант студента» [www.studentlibrary.ru](http://www.studentlibrary.ru)
- ЭБС «Лань» <http://e.lanbook.com/>
- ЭБС «Троицкий мост»

### **2. Базы данных и поисковые системы:**

- электронный фонд правовой и нормативно-технической документации <http://docs.cntd.ru/>
- поисковая система Яндекс <https://www.yandex.ru/>
- поисковая система Google <https://www.google.ru/>
- реферативная база данных SCOPUS <http://www.elsevierscience.ru/products/scopus/>

### **10. Учебно-методическое обеспечение дисциплины:**

#### **а) основная литература**

1. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт. 2018. — 348 с.

2. Цены и ценообразование : учебник и практикум для СПО / Т. Г. Касьяненко [и др.] ; под ред. Т. Г. Касьяненко. — 7-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 437 с.

#### **б) дополнительная литература**

3. Богданова, Е. Л. Внешнеторговое ценообразование : учеб, пособие / Е. Л. Богданова, В. А. Шамахов, Е. В. Никитина. — СПб.: Техн. кн., 2006.

4. Борисова, О. В. Ценообразование в коммерческой деятельности : учеб, пособие / О. В. Борисова. — 2-е изд. — М.: Academia, 2012.

5. Бутакова, М. М. Практикум по ценообразованию : учеб, пособие / М. М. Бутакова, Ю. Г. Алгазина, В. В. Беляев, Е. Е. Порошина. — 2-е изд. — М.: КноРус, 2011.

6. Газман, В. Д. Ценообразование лизинга : учеб, пособие / В. Д. Газман. - М.: Изд-во ГУ - ВШЭ, 2006.

7. Герасименко, В. В. Ценообразование : учеб, пособие / В. В. Герасименко. - М.: Инфра-М, 2011.

8. Емельянова, Т. В. Ценообразование в организации: практикум / Т. В. Емельянов. — Минск: Вышэйшая шк., 2011.

9. Липсиц, И. В. Ценообразование: учебник / И. В. Липсиц. — 4-е изд. — М.: Магистр, 2008.

10. Магомедов, М. Д. Ценообразование : учебник / М. Д. Магомедов, Е. Ю. Куломзина, И. И., Чайкина. — 2-е изд. — М.: Дашков и К°, 2012.

11. Маховикова, Г. А. Ценообразование во внешнеторговой деятельности : учеб. пособие / Г. А. Маховикова, Е. Е. Павлова. — СПб. : Изд-во СПбГУЭФ, 2012.
12. Маховикова, Г. А. Таможенное дело : учебник для бакалавров / Г. А. Маховикова, Е. Е. Павлова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2016.
13. Маховикова, Г. А. Ценообразование в торговом деле : учебник для бакалавров / Г. А. Маховикова, В. В. Лизовская. — М. : Издательство Юрайт, 2016.
14. Соснаускене, О. И. Ценообразование в розничной торговле : практ. пособие / О. И. Соснаускене, Г. С. Шерстнева, Д. В. Шармин. — М.: Дашков и К", 2012.

#### **11. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)**

Для надёжного изучения дисциплины рекомендуется посещение лекций с обязательной её записью вслед за лектором, проработка лекций в ходе самостоятельной работы с выполнением контрольного задания, активное участие в практических занятиях, обязательная подготовка и выступления с научными сообщениями по наиболее актуальным направлениям теории дисциплины, участие в работе студенческого научного кружка и научных конференциях по теории и практике таможенного менеджмента и управления в таможенных органах.

Самостоятельная работа студентов состоит в выполнении следующих видов работ: проработка лекционного материала, конспектирование рекомендованной литературы, подготовка докладов и сообщений к занятиям, выполнение курсовой работы, подготовка к сдаче экзамена.

Для успешного усвоения учебной программы обучающимся необходимо принять непосредственное участие в групповых упражнениях, ролевых играх, тренингах по экспертно-аналитическому моделированию.

Текущий контроль осуществляется в ходе учебного процесса и индивидуальной работы со студентами, по результатам выполнения самостоятельных работ и компьютерного тематического тестирования. Основными формами текущего контроля знаний являются:

- проверка качества усвоения проблемных вопросов изучаемого материала в ходе плановых занятий;
- выполнение самостоятельных домашних заданий в рабочих тетрадях, их оценивание и обсуждение результатов;

Промежуточная аттестация проводится в форме дифференцированного зачета. На зачете осуществляется комплексная проверка знаний, умений и навыков студентов. Теоретические знания оцениваются путем устного опроса студентов. Практические навыки и умения проверяются посредством выполнения контрольных заданий, написания докладов, эссе, решения тестов, обсуждения на семинарских занятиях контрольных вопросов.

Сущность подготовки к сдаче итоговой аттестации заключается в повторном прочтении учебного материала по недостаточно усвоенным разделам. Студент, используя рекомендованную по дисциплине литературу, должен обратиться к соответствующим разделам и изучить их. Целесообразно практиковать письменное изложение отдельных вопросов, подготовку конспектов или тезисов по тематике дисциплины, выписки цитат изучаемого материала, составление вспомогательных схем и таблиц.

Усвоение дисциплины должно способствовать подготовке специалистов в сфере таможенного дела с новым управленческим мировоззрением, ориентированных на человеческий фактор, способных принимать эффективные решения в новых экономических условиях.

Оценивание студентов на зачете осуществляется в соответствии с требованиями и критериями, установленными в вузе. Учитываются как результаты текущего контроля, так и знания, навыки и умения, непосредственно показанные студентами в ходе зачета.

В качестве оценочных средств на протяжении семестра используются устные опросы, тестирование.

**12. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)**

**Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине**

**Практикум по контролю контрактных цен**

**По направлению 38.05.02 Таможенное дело**

(указываются код и наименования направления (ий))

подготовки (специальности (ей) и/или профилей (специализаций))

**специалист**

Код контролируемой компетенции или ее части	Сводная оценочная таблица дисциплины «Практикум по контролю контрактных цен»	Аудиторная работа		СРС		Баллы темы		
		Формы контроля уровня освоения ООП						
		Работа на занятии	Выполнение аттестационных работ	Индивидуальная работа	Ответы на теоретические вопросы		Решение ситуационных задач	Научная работа
Тема								
ПК-7.1	Правовое регулирование договора международной купли-продажи				8			8
ПК-7.1	Типовая структура контракта				8			8
ПК-7.1	Затратные методы ценообразования при калькулировании цен контракта	9						9
ПК-2.1	Роль базисных условий поставки в формировании контрактных цен	8						8
ПК-2.1, ПК-7.1	Учет коммерческих поправок при формировании контрактной цены	8						8

ПК-2.1, ПК-7.1	Контроль цен особых видов договоров	8							8
ПК-2.1	Таможенная стоимость и ее влияние на цену контракта	8							8
ПК-2.1	Учет таможенных платежей в цене контракта	8							8
	Промежуточная аттестация	8						15	15
	Диф. Зачет							20	20
	Итого								100

### Зачетно-экзаменационные материалы

Заведующий кафедрой  
«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

#### Кафедра таможенного дела

##### Кейс-задача

по дисциплине: «Практикум по контролю контрактных цен»

В предложении, направленном оферентом конкретному адресату', было указано на готовность оферента поставить один комплект оборудования для консервирования овощей стоимостью 50 тыс. долл. США. В ответе адресат оферты сообщил о ее акцепте. В дальнейшем между сторонами возник спор:

- о том, заключен ли между сторонами договор,
- если да, то какова спецификация оборудования (что входит в его комплект),
- в каком месте и в какой срок оно должно быть поставлено,
- в какой срок и на каких условиях должен быть произведен платеж.

Как следует разрешить спор?

#### Кафедра таможенного дела

##### Кейс-задача

по дисциплине: «Практикум по контролю контрактных цен»

Стороны заключили контракт на поставку партии товара сорта «А», предназначенного для пищевых целей. Но фактически был поставлен товар сорта «Б», пригодный только для промпереработки. Счет был выставлен за товар сорта «А». На момент заключения контракта сорт «А» стоил дороже сорта «Б» на 30%, на момент поставки — на 20%.

Является ли данное нарушение существенным и какими правами обладает покупатель при существенном нарушении договора?

Каким требованиям по качеству должен отвечать товар, если они не определены в

договоре?

Как определяется размер возмещения в зависимости от выбранного средства защиты (при уценке, при закупке товара взамен)?

### **Кафедра таможенного дела**

#### **Кейс-задача**

по дисциплине: «**Практикум по контролю контрактных цен**»

Стороны заключили контракт на поставку партии товара в ноябре текущего года, но 24 декабря продавец сообщил покупателю, что сможет поставить товар не ранее февраля следующего года.

Какими правами наделен покупатель по Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. при нарушении продавцом обязательств по срокам поставки товара?

Что может предпринять покупатель в случае, когда до наступления срока поставки становится ясно, что продавец совершит существенное нарушение договора?

Какие виды убытков могут быть предъявлены продавцу?

### **Кафедра таможенного дела**

#### **ВОПРОСЫ**

##### **фронтального опроса**

по дисциплине: «**Практикум по контролю контрактных цен**»

1. Функции цен в рыночной экономике. Особенности и условия рыночного ценообразования.

3. Ценообразующие факторы.

4. Ценообразование на различных типах рынков.

5. Виды цен, их взаимосвязь и взаимозависимость.

6. Методика расчета исходной цены.

8. Состав и структура цены, ее основные элементы.

9. Классификация затрат по экономическим элементам и статьям калькуляции.

10. Структура свободной рыночной цены и значение ее элементов.

11. Прибыль, акциз, НДС как элементы свободной отпускной цены.

13. Мировые цены, их понятие и значение в международном сотрудничестве.

14. Источники информации о мировых ценах (конкурентные материалы).

15. Значение мировых цен для обоснования цен внешнеторговых контрактов.

16. Особенности ценообразования во внешней торговле.

17. Этапы формирования цен внешнеторговых контрактов.

18. Понятие «приведения цены». Единый базис цены.

19. Виды поправок к внешнеторговым ценам при работе с конкурентными материалами.

17. Методы ценообразования во внешнеторговой деятельности, их группировка.

18. Затратный метод формирования цен во внешнеторговых контрактах.

19. Конкурентный метод формирования цен во внешнеторговых контрактах.

20. Базисные условия поставки. Их роль в процессе внешнеторгового ценообразования.

21. Способы фиксации цен во внешнеторговых контрактах.

22. Распределение расходов и рисков между продавцом и покупателем согласно «Инкотермс 2020».
23. Виды скидок во внешней торговле.
24. Корректировка внешнеторговой цены в зависимости от коммерческих условий контракта.
25. Таможенная стоимость товара. Значение контрактной цены при расчете таможенной стоимости.  
2 б. Методы определения таможенной стоимости товаров.
27. Проверка обоснованности контрактных внешнеторговых цен таможенными органами РФ.
28. Показатели эффективности внешнеторговых сделок.
29. Понятие и методы определения экономического эффекта экспорта (импорта).
30. Понятие и методы определения экономической эффективности экспорта (импорта).

**Кафедра таможенного дела**  
**ЗАДАЧИ**

**Задача 1**

При производстве товара предприятие несет следующие издержки:

Затраты на материалы – 100 руб. за 1 изделие

Затраты на аренду производственного помещения – 200 руб.

Зарплата рабочего – 50 руб. за одно изготовленное изделие

Зарплата директора – 200 руб. в месяц

Объем производства – 10 изделий в месяц.

Найти:

- 1) Себестоимость произведенных за 2 месяца изделий \_\_\_\_\_
- 2) Долю (в %) переменных прямых затрат в себестоимости изделий \_\_\_\_\_

**Задача 2**

Объем производства – 10 изделий.

Общие постоянные затраты производства составляют 800 рублей.

Переменные затраты составляют 10 руб. на одно изделие.

Норма рентабельности составляет 10%

Найти:

- 1) Отпускную цену партии товара без НДС \_\_\_\_\_

**Задача 3**

Себестоимость производства составляет 200 рублей.

Норма рентабельности – 10%

Акциз – 50 руб.

НДС – 10%

Найти:

- 1) Отпускную цену партии товара с акцизом и НДС \_\_\_\_\_

**Задача 4**

Постоянные затраты -100 рублей.

Переменные затраты – 200 рублей.

Прибыль предприятия составила 300 рублей.

Найти:

- 1) порог рентабельности \_\_\_\_\_

**Задача 5**

Пороговое количество товара составляет 15 шт.

Цена одного изделия – 10 рублей.

Объем производства и продажи товара составляет 30 шт.

Найти:

- 1) Порог рентабельности \_\_\_\_\_
- 2) Запас финансовой прочности предприятия (в денежном выражении) \_\_\_\_\_

**Задача 6**

При продаже товара продавец предоставлял и предоставляет следующие скидки при оптовой покупке товара:

5-10 шт – 5%

11-20 шт – 10%

21+ шт – секрет

Партия из 200 изделий (со скидкой) стоит 1000 рублей.

Партия из 20 товаров стоит (со скидкой) 180 рублей

Найти:

1) размер скидки при объеме закупки более 21 изделия \_\_\_\_\_

Задача 7

Цена товара составляет 100 рублей.

Ежемесячная инфляция в прошлом составляла 10% ежемесячно.

Найти:

1) цену товара год назад (можно написать формулу с числами без окончательного вычисления самого значения) \_\_\_\_\_

Задача 8

Стоимость товара на БУП FAS Пусан (Ю. Корея) составляет 100 рублей.

При этом известны следующие данные:

Стоимость товара на складе покупателя – 80 рублей

Стоимость погрузки на судно – 10 рублей

Стоимость фрахта до СПб – 20 рублей

Страховая сумма – 120 рублей

Страховая премия – 12 рублей

Сумма уплаченных при ввозе таможенных платежей – 17 рублей

Найти:

1) стоимость товара на БУП CFR СПб \_\_\_\_\_

Задача 9.

Стоимость индийского чая на плантации - 120 долл. вместе с погрузкой на транспортное средство.

Стоимость доставки автотранспортом до порта Калькутта (Колката) - 260 долл.

Стоимость погрузо- разгрузочных работ и складирование на судне 170 долл.

Величина фрахта из Индии до Санкт-Петербурга - 340 долл.

Стоимость страховки – 130 долл..

Стоимость погрузо-разгрузочных работ в порту С-Петербурга - 100 долл.

Стоимость доставки ж/д до Новосибирска - 50 дол. (включает разгрузку-погрузку).

Сумма таможенных платежей 200 долл..

Найти:

1) стоимость поставки на условиях FOB Калькутта \_\_\_\_\_

Задача 10

Торговая фирма планирует купить по импорту товары. По техническим параметрам оборудования выбраны два поставщика А, Б. Необходимо выбрать поставщика, контрактная цена должна соответствовать минимальной с учетом коммерческих и технических поправок.

Показатель	Товар А	Товар Б
Цена	550 долл США	400 ЕВРО
Условие поставки	CFR	CIF
Комплектация	Балки, Рейки	Балки, Бруски

Курс валюты 1 доллар – 50 руб., 1 евро – 1,2 доллара  
Стоимость страховки 100 рублей  
Известно, что комплектация балками добавляет к цене 5 руб., рейками 7 руб., брусками 9 руб.

Привести все цене в рублях, CIF, комплектации товара Б

Найти:

- 1) Какой товар выгоднее приобрести \_\_\_\_\_
- 2) цену наиболее выгодного поставщика \_\_\_\_\_.

Задача 11

Прибыль предприятия составляет 100 рублей.

Себестоимость производства составляет 400 рублей.

Объем производства и продажи -10 изделий в год (неизменен).

Предприятие решает приобрести лицензию, которая позволит получить экономический эффект от использования лицензии - 5 рублей с одного изделия. Экономический предполагает сохранение себестоимости и увеличение стоимости 1 изделия предприятия.

Покупка лицензии предполагает Роялти платежи, ставка роялти – 10% от прибыли предприятия с использованием лицензии.

Найти:

- 1) Сумму роялти за первый год \_\_\_\_\_

Задача 12

Стоимость товара по контракту на условиях EXW Лондон составляет 100 тыс. рублей.

Стоимость доставки товаров со склада производителя до аэропорта Хитроу – 10 тыс. руб.

При этом известно, что стоимость товаров по контракту на условиях CIF Шереметьево 150 тыс. руб.

Транспортировка Шереметьево – склад покупателя – 5 тыс. руб.

Сумма уплаченных при ввозе таможенных платежей – 7,5 тыс. руб.

Страховая сумма – 20 тыс. рублей, страховая премия – 8,1 тыс. руб.

Найти:

- 1) Стоимость международной авиаперевозки \_\_\_\_\_
- 2) Стоимость товаров по контракту на условиях DAP склад покупателя \_\_\_\_\_
- 3) Цену товаров на условия Франко перевозчик \_\_\_\_\_

Задача 12

Себестоимость товаров – 100 тыс. руб. Норма рентабельности – 20%. НДС и акцизом не облагается. Стоимость маркировки и упаковки 1 тыс. руб. Доставка до грузового терминала 5 тыс. руб. Погрузка в т/с и доставка до места ввоза в ЕАЭС – пп Пограничный – 7 тыс. руб. Сумма уплаченных таможенных платежей при ввозе товаров – 8 тыс. руб. Доставка до товаров от пп до Москвы 15 тыс. руб.

При этом известно, что цена контракта на условия СРТ Пограничный составляет 133 тыс. руб.

Найти:

1) DAP Москва \_\_\_\_\_

2) EXW \_\_\_\_\_

Задача 14

Зарплата рабочего на сдельной основе составляет 100 руб/час.

Зарплата Директора предприятия – 5000 руб.

Аренда помещения – 7000 руб.

Время производства – 300 часов.

Количество изделий – 100 шт.

Затраты материалов – 5 кг на одно изделие

Стоимость материалов – 300 руб/кг

Норма рентабельности составляет 10%

Найти:

1)цену товара \_\_\_\_\_

2)цену товара с НДС (18%) \_\_\_\_\_

3)долю постоянных прямых затрат в с/с товара \_\_\_\_\_

4)объем переменных затрат в с/с товара \_\_\_\_\_

Задача 15

с/с товара составляет 100 тыс. рублей. Продажа товара облагается НДС и акцизом.

Норма рентабельности 20%.

Найти:

1)цену товара без НДС и акциза \_\_\_\_\_

2)цену товара с НДС (18%) и акцизом (10 тыс. руб.) \_\_\_\_\_

Задача 16

Цена товара с НДС составляет 118 рублей. Какой была бы цена, если бы НДС не уплачивался? \_\_\_\_\_

Задача 17

Зарплата рабочего на сдельной основе составляет 100 руб/час.

Зарплата Директора предприятия – 5000 руб.

Аренда помещения – 7000 руб.

Время производства – 300 часов.

Количество изделий – 100 шт.

Затраты материалов – 5 кг на одно изделие

Стоимость материалов – 300 руб/кг

Норма рентабельности составляет 10%

Найти:

1)цену товара \_\_\_\_\_

2)цену товара с НДС (18%) \_\_\_\_\_

3)долю постоянных прямых затрат в с/с товара \_\_\_\_\_

4)объем переменных затрат в с/с товара \_\_\_\_\_

Задача 18

с/с товара составляет 100 тыс. рублей. Продажа товара облагается НДС и акцизом. Норма рентабельности 20%.

Найти:

- 1)цену товара без НДС и акциза \_\_\_\_\_
- 2)цену товара с НДС (18%) и акцизом (10 тыс. руб.) \_\_\_\_\_

Задача 19

Цена товара с НДС составляет 118 рублей. Какой была бы цена, если бы НДС не уплачивался? \_\_\_\_\_

Рассчитайте стоимость лизинговых платежей (уплата ежегодно равными долями) при различных условиях лизингового договора

**с полной амортизацией**

Стоимость имущества – предмета договора	10000 у.е.
Срок договора	10 лет
Норма амортизационных отчислений	10 % в год
Процентная ставка по кредиту, использованному лизингодателем на приобретение имущества	5 %
Величина использованных кредитных ресурсов	10000 у.е.
Процент комиссионного вознаграждения	10 %
Дополнительные услуги лизингодателя	100 у.е.
Ставка НДС	20 %

**с применением механизма ускоренной амортизации**

Условия договора аналогичны, за исключением: срока договора, который составит 5 лет; применяется коэффициент ускоренной амортизации с коэффициентом 2.

Лизинговые взносы осуществляются ежегодно равными долями, начиная с 1-го года.

**с уплатой аванса**

Условия договора аналогичны ПЕРВОМУ ЗАДАНИЮ, за исключением того, что лизингополучатель при заключении договора уплачивает лизингодателю аванс в сумме 5000 у.е. или 50 % от стоимости имущества.

Лизинговые взносы осуществляются ежегодно равными долями, начиная с 1-го года.

По итогам вычислений сделайте выводы о плюсах и минусах каждого метода

Задача 20

Цена контракта на условии DDP Москва – 80000 руб. Место ввоза товара на ТТ ЕАЭС – г. Астана (Казахстан), место пересечения гос. границы Россия-Казахстан г. Пупинск.

Затраты на транспортировку Шанхай-Астана – 800 руб., Астана-Пупинск – 500 руб., Пупинск – Москва – 700 руб. Уплаченные таможенные платежи при ввозе товаров на ТТ ЕАЭС – 1000 руб.

Представлен страховой договор, предусмотренный контрактом (и включенным в его цену) на страхование товара в пути следования Астана – Москва – страховая сумма 70000 руб. страховая премия – 1500 руб.

Все подтверждающие документы представлены.

Определите: ЦФ, Д, В, и ТС

**Задача 21**

Цена контракта на условия FOB Нагасаки (Япония) 100000 руб. при этом в контракте прописаны следующие условия:

Покупателю предоставляется скидка 1%, при оплате товара в течение 10 суток.

Продавец обязан осуществить пусконаладочные работы на заводе покупателя стоимостью 5000 руб.

Покупатель предоставил продавцу ОКР, используемые в производстве конечного товара, хотя ранее сам приобрел их за 2400 руб. у третьей стороны.

Известно, что обе стороны использовали посредников при заключении договора.

Покупатель – по закупке товара, которому было уплачено 5% от цены контракта,

Продавец – торгового представителя, которому было уплачено 5% от цены контракта.

Стоимость транспортировки Нагасаки – Владивосток – 6000 руб. В пакете документов содержится договор страхования груза в пути следования Нагасаки – Владивосток, страховая сумма 70000 руб. страховая премия – 2500 руб.

Все подтверждающие документы представлены, факт оплаты в течение 10 дней подтвержден

Определите: ЦФ, Д, В, и ТС

**Задача 22.** Исходные данные (на единицу изделия): себестоимость – 350 тыс. руб., прибыль – 20 % от себестоимости, перевозка к железнодорожной станции – 3 тыс. руб., стоимость погрузки в вагон – 1.5 тыс.руб., стоимость перевозки до порта – 6 тыс.руб., стоимость погрузо-разгрузочных работ с доставкой товара вдоль борта судна – 1.7 тыс.руб., стоимость доставки и складирование на судне – 1 тыс.руб., морской фрахт до порта назначения – 200 \$ (1\$=25 р.), страхование – 5 % от цены CFR.

Определить:

- 1) отпускную цену завода-изготовителя;
- 2) цену «франко – железнодорожный вагон»;
- 3) цену CFR, FAS,

**Задача 23.** Исходные данные (на единицу изделия): себестоимость – 350 тыс. руб., прибыль – 20 % от себестоимости, перевозка к железнодорожной станции – 3 тыс. руб., стоимость погрузки в вагон – 1.5 тыс.руб., стоимость перевозки до порта – 6 тыс.руб., стоимость погрузо-разгрузочных работ с доставкой товара вдоль борта судна – 1.7 тыс.руб., стоимость доставки и складирование на судне – 1 тыс.руб., морской фрахт до порта назначения – 200 \$ (1\$=25 р.), страхование – 5 % от цены CFR.

Определить:

- 1) отпускную цену завода-изготовителя;
- 2) цену «франко – железнодорожный вагон»;
- 3) цену CIF, FOB.

**Задача 24.** Российский импортер закупает 2004 кг косметической продукции (товар поставляется по 24 шт в коробке, вес коробки нетто 6 кг) из Польши по 1,5 руб. за единицу. Стоимость доставки из Варшавы до Санкт-Петербурга - 1500 руб.. Стоимость

экспедирования груза с СВХ до склада покупателя - 250 руб. Сумма таможенных платежей- 5000 руб,

- 1) Вычислить стоимость поставки на условиях EXW Варшава.
- 2) Вычислить стоимость поставки на условиях DAP Санкт-Петербург.
- 3) Вычислить стоимость поставки на условиях DDP Санкт-Петербург.

**Задача 25.** Стоимость индийского чая на плантации - 120 долл. за контейнер вместе с погрузкой на транспортное средство. Стоимость доставки 1 контейнера автотранспортом до порта Калькутта (Колката) 1 контейнера - 260 долл. Стоимость погрузо- разгрузочных работ и складирование на судне 170 долл. на 1 контейнер. Величина фрахта из Индии до Санкт-Петербурга - 3400 долл. на контейнер. Стоимость страховки - 5%. Стоимость погрузо-разгрузочных работ в порту С-Петербурга - 200 долл. за контейнер. Стоимость доставки ж/д до Новосибирска - 50 дол. рублей за контейнер (включает разгрузку-погрузку).Сумма таможенных платежей 200 долл..

- 1) Вычислить стоимость поставки на условиях FCA плантация.
- 2) Вычислить стоимость поставки на условиях FOB Калькутта.
- 3) Вычислить стоимость поставки на условиях СІР Санкт- Петербург.

**Задача 5.** Стоимость индийского чая на плантации - 120 долл. за контейнер вместе с погрузкой на транспортное средство. Стоимость доставки 1 контейнера автотранспортом до порта Калькутта (Колката) 1 контейнера - 260 долл. Стоимость погрузо- разгрузочных работ и складирование на судне 170 долл. на 1 контейнер. Величина фрахта из Индии до Санкт-Петербурга - 3400 долл. на контейнер. Стоимость страховки - 5%. Стоимость погрузо-разгрузочных работ в порту С-Петербурга - 200 долл. за контейнер. Стоимость доставки ж/д до Новосибирска - 50 дол. рублей за контейнер (включает разгрузку-погрузку).Сумма таможенных платежей 200 долл.

- 1) Вычислить стоимость поставки на условиях СІР Санкт- Петербург.
- 2) Вычислить стоимость поставки на условиях DAP Новосибирск.
- 3) Вычислить стоимость поставки на условиях DDP Новосибирск

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ВО РУДН.

### **Разработчики:**

доцент

кафедры таможенного дела  
должность, название кафедры

\_\_\_\_\_   
подпись

А.М. Сорокин  
инициалы, фамилия

### **Руководитель программы**

Зав. кафедрой таможенного дела  
название кафедры

\_\_\_\_\_   
подпись

Т.Н. Сауренко  
инициалы, фамилия

### **Заведующий кафедрой**

таможенного дела  
название кафедры

\_\_\_\_\_   
подпись

Т.Н. Сауренко  
инициалы, фамилия