

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Ястребов Олег Александрович  
Должность: Ректор  
Дата подписания: 26.05.2026 14:39:33  
Уникальный программный ключ:  
ca953a0120d891083f939673078ef1a989dae18a

**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования  
«Российский университет дружбы народов имени Патриса Лумумбы»**

**Юридический институт**

(наименование основного учебного подразделения (ОУП)-разработчика ОП ВО)

## **РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

### **ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

(наименование дисциплины/модуля)

**Рекомендована МССН для направления подготовки/специальности:**

#### **40.04.01 ЮРИСПРУДЕНЦИЯ**

(код и наименование направления подготовки/специальности)

**Освоение дисциплины ведется в рамках реализации основной профессиональной образовательной программы высшего образования (ОП ВО):**

#### **ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО, СЕМЕЙНОЕ ПРАВО, ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО, МЕЖДУНАРОДНОЕ ЧАСТНОЕ ПРАВО**

(наименование (профиль/специализация) ОП ВО)

**2026 г.**

## 1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» входит в программу магистратуры «Гражданское право, семейное право, предпринимательское право, международное частное право» по направлению 40.04.01 «Юриспруденция» и изучается в 3 семестре 2 курса. Дисциплину реализует Кафедра гражданского права и процесса и международного частного права. Дисциплина состоит из 12 разделов и 63 тем и направлена на изучение • формирование у студентов знаний правовых норм, регулирующих внешнеэкономическую деятельность; □ • развитие у студентов навыков практического применения правовых норм, регулирующих внешнеэкономическую деятельность; □ • формирование и развитие знаний о тенденциях развития законодательства в сфере частноправовых способов рассмотрения споров из отношений международной торговли, правоприменительной отечественной и зарубежной арбитражной практики

Целью освоения дисциплины является • сформировать у студента понимание правового регулирования частноправовых способов рассмотрения споров из отношений международной торговли, внешнеэкономической деятельности и судебной практики в указанной сфере; □ • научить студента: □ - свободно оперировать соответствующим понятийным аппаратом; □ - анализировать и применять нормы регулирующие внешнеэкономическую деятельность; □ - составлять необходимые документы для работы по защите прав участников правоотношений трансграничного характера в международном коммерческом арбитраже; □ - анализировать практику международного коммерческого арбитража.

## 2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Освоение дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций (части компетенций):

*Таблица 2.1. Перечень компетенций, формируемых у обучающихся при освоении дисциплины (результаты освоения дисциплины)*

Шифр	Компетенция	Индикаторы достижения компетенции (в рамках данной дисциплины)
УК-7	Способен: искать нужные источники информации и данные, воспринимать, анализировать, запоминать и передавать информацию с использованием цифровых средств, а также с помощью алгоритмов при работе с полученными из различных источников данными с целью эффективного использования полученной информации для решения задач; проводить оценку информации, ее достоверность, строить логические умозаключения на основании поступающих информации и данных	УК-7.1 Осуществляет поиск нужных источников информации и данных, воспринимает, анализирует, запоминает и передает информацию с использованием цифровых средств, а также с помощью алгоритмов при работе с полученными из различных источников данными с целью эффективного использования полученной информации для решения задач; УК-7.2 Проводит оценку информации, ее достоверность, строит логические умозаключения на основании поступающих информации и данных;
ПК-3	Способен квалифицированно применять нормы материального и	ПК-3.1 Знает специфику правового регулирования и правоприменительной практики в конкретных сферах юридической деятельности;

Шифр	Компетенция	Индикаторы достижения компетенции (в рамках данной дисциплины)
	процессуального права в конкретных сферах юридической деятельности	ПК-3.2 Верно устанавливает юридические факты, а также факты и обстоятельства, имеющие юридическое значение, осуществляет их всесторонний анализ, учитывая специфику доказательного процесса в конкретных сферах юридической деятельности; ПК-3.3 Правильно осуществляет юридическую квалификацию, верно и обоснованно применяет нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности; ПК-3.4 Принимает правоприменительное решение в предусмотренной законом форме с соблюдением его отраслевой принадлежности, требований к структуре, процедуре принятия и компетенции субъекта правоприменения;
ПК-4	Способен давать квалифицированные юридические консультации в конкретных сферах юридической деятельности	ПК-4.1 Знает специфику и методику осуществления консультирования в конкретных сферах юридической деятельности; ПК-4.2 Дает квалифицированные консультации в конкретных сферах юридической деятельности; ПК-4.3 Владеет навыками правового консультирования в конкретных сферах юридической деятельности;

### 3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений блока 1 «Дисциплины (модули)» образовательной программы высшего образования.

В рамках образовательной программы высшего образования обучающиеся также осваивают другие дисциплины и/или практики, способствующие достижению запланированных результатов освоения дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности».

*Таблица 3.1. Перечень компонентов ОП ВО, способствующих достижению запланированных результатов освоения дисциплины*

Шифр	Наименование компетенции	Предшествующие дисциплины/модули, практики*	Последующие дисциплины/модули, практики*
УК-7	Способен: искать нужные источники информации и данные, воспринимать, анализировать, запоминать и передавать информацию с использованием цифровых средств, а также с помощью алгоритмов при работе с полученными из различных источников данными с целью эффективного использования полученной информации для решения задач; проводить оценку информации, ее достоверность, строить логические умозаключения на основании поступающих	История и методология юридической науки; Сравнительное правоведение; Актуальные проблемы гражданского права и процесса; <i>Договорное право**</i> ; История науки материального и процессуального гражданского и трудового права; <i>Корпоративное право**</i> ; <i>Патентное право**</i> ; Теория гражданского права; <i>Право Всемирной торговой организации**</i> ; <i>Правовое регулирование операций с иностранными активами**</i> ; <i>Правовое регулирование культурных ценностей и сферы искусства**</i> ; Информационные базы данных;	Производственная практика, в т.ч. преддипломная;

Шифр	Наименование компетенции	Предшествующие дисциплины/модули, практики*	Последующие дисциплины/модули, практики*
	информации и данных	Digital Transformation of the Notary System; Научно-исследовательская работа;	
ПК-3	Способен квалифицированно применять нормы материального и процессуального права в конкретных сферах юридической деятельности	Актуальные проблемы гражданского права и процесса; <i>Договорное право</i> **; <i>Корпоративное право</i> **; <i>Патентное право</i> **; Теория гражданского права; <i>Право Всемирной торговой организации</i> **; <i>Правовое регулирование операций с иностранными активами</i> **; <i>Правовое регулирование культурных ценностей и сферы искусства</i> **; Digital Transformation of the Notary System;	Производственная практика, в т.ч. преддипломная;
ПК-4	Способен давать квалифицированные юридические консультации в конкретных сферах юридической деятельности	<i>Договорное право</i> **; <i>Корпоративное право</i> **; <i>Патентное право</i> **; <i>Право Всемирной торговой организации</i> **; <i>Правовое регулирование операций с иностранными активами</i> **; <i>Правовое регулирование культурных ценностей и сферы искусства</i> **; Digital Transformation of the Notary System;	Производственная практика, в т.ч. преддипломная;

\* - заполняется в соответствии с матрицей компетенций и СУП ОП ВО

\*\* - элективные дисциплины /практики

#### 4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ И ВИДЫ УЧЕБНОЙ РАБОТЫ

Общая трудоемкость дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» составляет «4» зачетные единицы.

Таблица 4.1. Виды учебной работы по периодам освоения образовательной программы высшего образования для очной формы обучения.

Вид учебной работы	ВСЕГО, ак.ч.		Семестр(-ы)
			3.1
Контактная работа, ак.ч.	36		36
Лекции (ЛК)	0		0
Лабораторные работы (ЛР)	0		0
Практические/семинарские занятия (СЗ)	36		36
Самостоятельная работа обучающихся, ак.ч.	99		99
Контроль (экзамен/зачет с оценкой), ак.ч.	9		9
<b>Общая трудоемкость дисциплины</b>	<b>ак.ч.</b>	<b>144</b>	<b>144</b>
	<b>зач.ед.</b>	<b>4</b>	<b>4</b>

Общая трудоемкость дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» составляет «4» зачетные единицы.

Таблица 4.2. Виды учебной работы по периодам освоения образовательной программы высшего образования для очно-заочной формы обучения.

Вид учебной работы	ВСЕГО, ак.ч.		Семестр(-ы)
			3
Контактная работа, ак.ч.	17		17
Лекции (ЛК)	0		0
Лабораторные работы (ЛР)	0		0
Практические/семинарские занятия (СЗ)	17		17
Самостоятельная работа обучающихся, ак.ч.	100		100
Контроль (экзамен/зачет с оценкой), ак.ч.	27		27
<b>Общая трудоемкость дисциплины</b>	<b>ак.ч.</b>	<b>144</b>	<b>144</b>
	<b>зач.ед.</b>	<b>4</b>	<b>4</b>

## 5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 5.1. Содержание дисциплины (модуля) по видам учебной работы

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
Раздел 1	Становление внешнеторговых отношений в России, формирование источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности, включая современный этап.	1.1	Организация и принципы регулирования внешнеэкономической деятельности, включая современный этап.	Регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД) — это система мер (таможенно-тарифных, нетарифных, административных), направленная на защиту прав участников, обеспечение национальных интересов и сбалансированность внешнеэкономического комплекса. Основные принципы: недискриминация, объективность, гласность, единство регулирования, право на судебную защиту и свобода договора, при валютном контроле со стороны государства.	СЗ
		1.2	Основные нетарифные способы государственного регулирования и контроля внешнеэкономической деятельности (лицензионный порядок, валютное регулирование).	Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности (ВЭД) — это административные, экономические и технические меры (помимо таможенных пошлин), ограничивающие или контролируемые импорт/экспорт. Ключевые инструменты включают лицензирование, квотирование, валютный контроль, технические стандарты и санитарные меры, обеспечивающие защиту национального рынка и безопасности.	СЗ
		1.3	Влияние способов регламентации внешнеэкономической деятельности на правоотношения субъектов с иностранными контрагентами.	Регламентация внешнеэкономической деятельности (ВЭД) через тарифные (пошлины) и нетарифные (квоты, лицензии, эмбарго) меры напрямую формирует правоотношения с иностранными контрагентами. Она определяет допустимость сделок, валютный режим и ответственность сторон, вынуждая субъектов адаптировать контракты под требования валютного контроля, таможенного законодательства и международные нормы.	СЗ
		1.4	Нормативно-правовая база регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ: - Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 № 160-ФЗ, - Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ.	Нормативно-правовая база внешнеэкономической деятельности (ВЭД) в РФ — это иерархичная система, базирующаяся на Конституции, международных договорах, ФЗ № 164-ФЗ (регулирует торговлю товарами/услугами) и ФЗ № 160-ФЗ (защищает права иностранных инвесторов). Включает валютный, таможенный контроль и специальные меры для обеспечения экономических интересов РФ.	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
Раздел 2	Международные источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.	2.1	Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности российских участников с зарубежными партнерами: международные (межгосударственные) соглашения, национальное законодательство, торговые обычаи и обыкновения.	Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД) РФ базируется на иерархии источников: международные договоры (приоритет), национальное законодательство (ГК РФ, ФЗ №164), торговые обычаи (ИНКОТЕРМС) и судебная практика. Регулирование охватывает контрактные условия, таможенно-тарифные и нетарифные меры, валютный контроль.	СЗ
		2.2	Правовая природа и условия применения Венской конвенции «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 г.	Венская конвенция ООН 1980 года (CISG) — это международный договор, унифицирующий правила трансграничной купли-продажи товаров, который применяется, если коммерческие предприятия сторон находятся в разных государствах-участниках, или по выбору права. Она регулирует заключение договора и права/обязанности сторон, обеспечивая единообразное правовое регулирование, независимое от национальных правовых систем.	СЗ
		2.3	Принципы международных коммерческих договоров (контрактов) УНИДРУА (UNIDROIT).	Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА (UNIDROIT) — это свод мягкого права (lex mercatoria), устанавливающий общие нормы для международных контрактов, которые применяются, если стороны выбрали их в качестве регулирующего права. Они базируются на свободе договора, честной практике и обязанности принятых обязательств, способствуя унификации международного торгового права.	СЗ
		2.4	Принципы Европейского договорного права.	Принципы Европейского договорного права (ПЕДП/PECL) — это свод общих правил и правовых стандартов, разработанных комиссией Ландо для гармонизации договорного права в ЕС. Они применяются к международным коммерческим контрактам, обеспечивая единство, справедливость и защиту сторон. ПЕДП — это не обязательный закон, а свод принципов, используемый при составлении договоров.	СЗ
		2.5	Стандартные ( типовые) условия (базисы поставки) договоров международной купли-продажи / поставки ИНКОТЕРМС (Incoterms), разработанные Международной Торговой Палатой.	Инкотермс (Incoterms) — это сборник международно признанных правил (редакции 1990, 2000, 2010, 2020 г.) базисов поставки, определяющих обязанности продавца (поставщика) и покупателя, в том числе в части, например: место передачи товара, распределение расходов (фрахт, страховка, пошлины) и переход рисков случайной гибели. Они	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
				делятся на группы: E (самовывоз), F (основная перевозка не оплачена продавцом), C (оплачена продавцом) и D (доставка).	
		2.6	Роль типовых проформ-контрактов, разрабатываемых международными организациями (например: ФИДИК/FIDIC).	Типовые проформы-контракты, включая FIDIC (ФИДИК), играют роль международного стандарта, обеспечивая сбалансированное распределение рисков, прав и обязанностей между заказчиком и подрядчиком. Они оптимизируют процесс подготовки сделок, снижают транзакционные издержки, гарантируют прозрачность и понятность условий для иностранных инвесторов.	СЗ
Раздел 3	Правовой статус субъектов внешнеэкономической деятельности.	3.1	Правовой статус и виды субъектов внешнеэкономической деятельности.	Субъекты внешнеэкономической деятельности (ВЭД) — это физические и юридические лица, участвующие в международном обмене товарами, услугами и капиталом. Правовой статус включает право на осуществление внешних сделок, обязанность соблюдать таможенное, валютное законодательство и нормы международного права. Субъекты делятся на производителей, посредников (брокеров) и содействующие организации.	СЗ
		3.2	Система и принципа комплаенса (compliance), Legal Due Diligence в целях оценки рисков правоотношений с иностранными контрагентами.	Система комплаенса и Legal Due Diligence (LDD) при работе с иностранными контрагентами направлены на минимизацию юридических, санкционных и репутационных рисков через проверку деловой репутации, законности деятельности, финансовой устойчивости и соблюдения антикоррупционных норм. Ключевые принципы включают превентивность, риск-ориентированный подход, непрерывность контроля и проверку на санкционные ограничения.	СЗ
		3.3	Совершение иностранными субъектами внешнеэкономической деятельности (сделок/операций) на территории РФ.	Совершение сделок иностранными лицами в РФ регулируется особым порядком, требующим разрешений Правительственной комиссии. Ограничения касаются недвижимости, ценных бумаг, займов и участия в капитале. ВЭД (экспорт/импорт) возможна при соблюдении валютного контроля и ограничений.	СЗ
		3.4	Порядок открытия (аккредитации) представительств (филиалов) иностранных юридических лиц в РФ.	Аккредитация филиала или представительства иностранного юрлица (ИЮЛ) в РФ — это процедура внесения в государственный реестр (РАФП), осуществляемая МИФНС № 47 по Москве. Процесс включает подготовку нотариально заверенных документов (решение, устав, выписка), оплату госпошлины (120 тыс. руб.), подачу заявления 15АФП и	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
				занимает до 20-30 рабочих дней.	
		3.5	Правовое положение представительств (филиалов).	Представительства и филиалы — это обособленные подразделения юридического лица, расположенные вне места его нахождения, которые не являются юридическими лицами. Они действуют на основании утвержденных положений, наделяются имуществом создавшим их лицом, а их руководители назначаются по доверенности. Филиалы осуществляют все функции компании, включая функции представительства, тогда как представительства только защищают интересы, не ведя предпринимательскую деятельность.	СЗ
		3.6	Правовая охрана средств индивидуализации субъектов / объектов внешнеэкономической деятельности.	Правовая охрана средств индивидуализации (товарные знаки, фирменные наименования, коммерческие обозначения) во внешнеэкономической деятельности (ВЭД) обеспечивает защиту инвестиций и репутации, действуя в РФ согласно ГК РФ и международным договорам. Основными способами защиты являются регистрация товарных знаков в Роспатенте, использование фирменных наименований, зафиксированных в реестрах, и правомерное использование коммерческих обозначений. Исключительное право дает владельцу возможность использовать средство, запрещать его незаконное применение другими лицами, а также распоряжаться им.	СЗ
Раздел 4	Торговое представительство и посредничество во внешнеэкономической деятельности. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи.	4.1	Отношения представительства и посредничества в практике внешнеэкономической деятельности: соглашения с посредником, договоры поручения, комиссии, агентский, консигнации.	Отношения представительства и посредничества в ВЭД (внешнеэкономической деятельности) оформляют привлечение третьих лиц для продажи/закупки товаров за рубежом. Основные формы: договоры комиссии (продажа от своего имени), поручения (действия от имени принципала), агентские (широкий спектр услуг) и консигнации (продажа со склада посредника). Они обеспечивают выход на новые рынки, снижение рисков и операционных затрат.	СЗ
		4.2	Женевская конвенция «О представительстве в международной купле-продаже» 1983 г.	Женевская конвенция «О представительстве в международной купле-продаже» 1983 г. (UNIDROIT Convention on Agency in the International Sale of Goods) — это международный договор, регулирующий правоотношения между представляемым, представителем и третьим лицом при трансграничных сделках. Она устанавливает единые правила	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
				полномочий представителя действовать от имени другого лица.	
		4.3	Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи.	Соглашения об исключительных и преимущественных правах продажи регулируют передачу интеллектуальной собственности (ИС) или дистрибьюторские полномочия. Договор отчуждения (ст. 1234 ГК РФ) полностью передает права, делая покупателя новым владельцем, тогда как исключительная лицензия дает право пользования без участия правообладателя. Требуют письменной формы и часто регистрации.	СЗ
		4.4	Отличия правового статуса дистрибьютора (distributor) и дилера (dealer).	Дистрибьютор — официальный представитель, часто работающий по эксклюзивному договору. Дилер — независимый контрагент, заключающий договор с дистрибьютором или производителем.	СЗ
Раздел 5	Понятие, форма и порядок совершения внешнеэкономических сделок.	5.1	Понятие внешнеэкономической (внешнеторговой) сделки.	Внешнеэкономическая (внешнеторговая) сделка — это гражданско-правовой договор между сторонами, находящимися в разных государствах (резидент и нерезидент), направленный на ввоз/вывоз товаров, услуг, интеллектуальной собственности или выполнение иных операций. Ключевой признак — трансграничный характер перемещения предмета сделки или разное гражданство участников.	СЗ
		5.2	Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.	Внешнеэкономические сделки (ВЭС) по российскому законодательству (ст. 1209 ГК РФ) требуют обязательной письменной формы, если хотя бы одной из сторон является иностранное лицо. Несоблюдение этого правила влечет недействительность сделки. Допускается составление одного документа или обмен документами (включая электронные), а для недвижимости — обязательна регистрация в РФ.	СЗ
		5.3	Положения международных договоров/соглашений, торговых обычаев (обыкновений) о порядке заключения и исполнения внешнеторговых договоров (контрактов).	Внешнеторговые сделки регулируются Венской конвенцией ООН 1980 г. (CISG), правилами Инкотермс, принципами УНИДРУА и международными обычаями. Основные положения включают свободу формы контракта (письменная/устная), обязательность оферты и акцепта, четкое определение прав/обязанностей (в т.ч. переход рисков по Инкотермс) и обязательное соблюдение международных торговых обыкновений.	СЗ
Раздел 6	Договор (контракт)	6.1	Договор (контракт) международной купли-	Международный контракт (договор) купли-продажи — это	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
	международной (внешнеторговой) купли-продажи.		продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки (условия франко, СИФ, ФОБ, ФАС и др.).	соглашение между сторонами из разных стран, определяющее условия перехода права собственности, рисков и расходов. Разновидности контрактов определяются базисами поставки Инкотермс, регламентирующими место передачи товара («франко»), ответственность за перевозку, страхование и таможенное оформление, что критически влияет на конечную цену.	
		6.2	Применение «Инкотермс» (Incoterms) и других торговых обычаев (обыкновений) в практике российских участников внешнеэкономической деятельности.	«Инкотермс» (Incoterms) в практике российских участников ВЭД — это обязательные международные правила, определяющие момент перехода рисков, распределение расходов и обязанностей по доставке между продавцом и покупателем. Они применяются к внешнеторговым сделкам и признаются в РФ как торговые обычаи, снижая неопределенность толкования условий поставки.	СЗ
		6.3	Права и обязанности сторон по договору внешнеторговой купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.).	Договор внешнеторговой (международной) купли-продажи фиксирует права и обязанности продавца (поставка товара) и покупателя (оплата и приемка), регулируемые Конвенцией ООН 1980 г. или национальным правом. Стороны обязаны четко прописать качество (стандарты), количество, жесткие сроки, валюту расчетов, гарантии и «Инкотермс» (Incoterms) для перехода рисков.	СЗ
		6.4	Некоторые особенности договоров купли-продажи комплектных установок и оборудования.	Договоры купли-продажи комплектных установок отличаются длительным характером, сложной спецификацией (включая техническую документацию, запчасти) и поэтапным исполнением. Особенности включают детальное описание состава оборудования, строгие требования к упаковке/маркировке, гарантии качества и, зачастую, условия по монтажу, пусконаладке и обучению персонала.	СЗ
		6.5	Договор мены (бартера): понятие и существенные условия.	Договор мены (бартера) — это гражданско-правовая сделка, по которой стороны обязуются передать друг другу в собственность одни товары на другие без использования денежных средств (или с доплатой). Юридически регулируется главой 31 ГК РФ, где каждая сторона одновременно является продавцом передаваемого товара и покупателем получаемого.	СЗ
		6.6	Средства правовой защиты и ответственность сторон, определение	Венская конвенция ООН 1980 г. (CISG) регулирует международную куплю-продажу, предоставляя защиту в виде	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
			процентов годовых по Венской конвенции 1980 г. и российскому законодательству.	исполнения обязательств, расторжения договора и взыскания убытков (ст. 45-52, 61-65). В отличие от российского национального права, CISG не определяет ставку процентов (ст. 78), оставляя это на усмотрение суда или применимого национального права.	
		6.7	Условия освобождения от ответственности, основания и порядок привлечения к имущественной ответственности.	Имущественная ответственность — это гражданско-правовая мера принуждения, направленная на восстановление нарушенных прав путем возмещения убытков или выплаты неустойки. Основанием служит нарушение обязательств, а освобождение возможно при форс-мажоре или вине потерпевшего. Порядок привлечения включает претензионный этап или обращение в суд.	СЗ
		6.8	Порядок и особенности расторжения внешнеэкономических контрактов (договоров), и последствия расторжения.	Расторжение внешнеэкономических контрактов осуществляется по соглашению сторон, через суд или в одностороннем порядке (при нарушении условий или форс-мажоре). Основные особенности включают необходимость соблюдения письменной формы, применимое право (в т.ч. Венская конвенция ООН 1980 г.) и фиксацию валютного контроля. Последствия: прекращение обязательств, возврат неосновательного обогащения и возмещение убытков.	СЗ
Раздел 7	Правовое регулирование подрядных отношений во внешнеэкономической деятельности.	7.1	Использование договора (контракта) подряда во внешнеэкономической деятельности, круг отношений регулируемых договорами подряда.	Внешнеэкономический договор подряда — это соглашение с иностранным контрагентом на выполнение работ и сдачу их результата (проектирование, строительство, монтаж, ремонт). Регулирует отношения, где критична сдача конечного результата. Ключевые аспекты включают фиксацию сроков, стоимости, ответственности и применимого права.	СЗ
		7.2	Типовые контрактные формы согласно документам ФИДИК (FIDIC).	Типовые контрактные формы FIDIC — это международно признанные стандарты договоров строительного подряда и инжиниринговых услуг. Основные виды включают, в частности, например, Красную (подрядчик), Желтую (проектирование и строительство), Серебряную (EPC/под ключ) и Зеленую (небольшие объекты) книги, которые регулируют отношения сторон, распределяют риски и определяют процедуры управления проектами.	СЗ
		7.3	Контракты EPC, EPCM, DED, FEED.	EPC/EPCM/FEED/DED — это модели контрактов в инжиниринге и строительстве (особенно промышленных	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
				объектов), определяющие, кто проектирует, закупает, строит и управляет рисками.	
		7.4	Договоры (контракты) подряда, связанные с выполнением научно-исследовательских, проектно-конструкторских, экспериментальных работ по заказу.	Договоры на выполнение научно-исследовательских (НИР), опытно-конструкторских (ОКР) и технологических работ (ТВ) — это соглашения (гл. 38 ГК РФ), по которым исполнитель обязуется провести исследования, разработать образцы или документацию по заданию заказчика. В отличие от классического подряда, результат НИОКР может быть нематериальным, а риск недостижения результата несет заказчик, если иное не предусмотрено договором.	СЗ
Раздел 8	Договор страхования во внешнеэкономической деятельности.	8.1	Понятие страхования и его виды во внешнеэкономической деятельности.	Страхование во внешнеэкономической деятельности (ВЭД) — это система защиты имущественных интересов участников международного обмена от специфических рисков (транспортных, политических, валютных, кредитных), возникающих при экспорте/импорте товаров и услуг. Оно обеспечивает финансовую устойчивость компаний, перекладывая риск потерь на страховщика.	СЗ
		8.2	Содержание (существенные условия) договора страхования.	Существенные условия договора страхования — это пункты, без согласования которых договор считается незаключенным. Согласно ГК РФ, к ним относятся: объект страхования (имущество/интерес), страховой случай, страховая сумма и срок действия. Также обязательны условия о страховой премии, сторонах и правилах страхования.	СЗ
		8.3	Понятие страховой суммы, страховой стоимости, страхового риска, страхового интереса, страхового случая, страхового возмещения, страховой премии (взноса), страховой франшизы (виды).	Основные понятия страхования определяют экономические отношения между страхователем и страховщиком. Ключевые термины включают страховую сумму (лимит выплаты), страховую стоимость (действительная цена имущества), страховой риск (вероятность события) и страховое возмещение (выплата при наступлении страхового случая). Договор также определяет страховую премию (плату за полис) и франшизу (невозмещаемую часть).	СЗ
		8.4	Договоры сострахования и перестрахования.	Сострахование и перестрахование — механизмы распределения рисков между страховщиками. Сострахование — это страхование одного объекта несколькими компаниями совместно (договор со страхователем), где каждый несет долю ответственности. Перестрахование — передача страховщиком	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
				части риска другой компании (перестраховщику) для финансовой устойчивости.	
Раздел 9	Финансовый лизинг и финансовый факторинг во внешней торговле.	9.1	Понятие и правовая природа международной финансовой аренды (лизинга) и международного финансового факторинга.	Международная финансовая аренда (лизинг) — это трехсторонняя сделка, при которой лизингодатель приобретает имущество у продавца (в другой стране) и передает его лизингополучателю во временное пользование с правом выкупа. Правовая природа сочетает аренду, куплю-продажу и кредитование, регулируясь международными конвенциями (например, Конвенция УНИДРУА). Международный факторинг — финансирование под уступку дебиторской задолженности, где фактор (банк) покупает требования экспортера к иностранному импортеру.	СЗ
		9.2	Основные права и обязанности сторон договоров международной финансовой аренды (лизинга) и международного финансового факторинга.	Международный лизинг и факторинг — инструменты финансирования, регулируемые Оттавской конвенцией УНИДРУА (1988) и национальным законодательством. В лизинге лизингодатель покупает имущество для арендатора, который вносит платежи с правом выкупа. Факторинг подразумевает уступку дебиторской задолженности фактору (банку) для получения финансирования.	СЗ
		9.3	Международная унификация правового регулирования лизинга и факторинга: Оттавские конвенции 1988 г., подготовленные Международным институтом унификации частного права УНИДРУА (UNIDROIT).	Международная унификация правового регулирования лизинга и факторинга: Оттавские конвенции 1988 г., подготовленные Международным институтом унификации частного права УНИДРУА (UNIDROIT).	СЗ
Раздел 10	Международные договоры (контракты) перевозки.	10.1	Понятие транспортных отношений во внешнеэкономической деятельности.	Транспортные отношения во внешнеэкономической деятельности (ВЭД) — это комплекс правовых и экономических связей между экспортерами, импортерами и перевозчиками по поводу доставки товаров через границы. Они регулируют процесс перемещения грузов, оформление документов, погрузку/разгрузку и несут ответственность за сохранность, составляя основу транспортного обеспечения международной торговли.	СЗ
		10.2	Субъекты правоотношений, транспортная документация.	Субъекты транспортных правоотношений — это участники перевозок (перевозчик, грузоотправитель, грузополучатель, пассажир), обладающие правами и обязанностями.	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
				Транспортная документация — это документы, оформляющие перевозку (транспортная накладная, коносамент, CMR, путевой лист), подтверждающие заключение договора и факт перемещения груза/пассажира.	
		10.3	Международные морские перевозки, воздушные, железнодорожные, автомобильные перевозки.	Международные перевозки грузов (морские, воздушные, ж/д, авто) обеспечивают доставку товаров между государствами, используя различные виды транспорта для оптимизации сроков и стоимости.	СЗ
		10.4	«Международные дорожные перевозки» (МДП) с использованием книжками МДП (Carnet TIR).	Международные дорожные перевозки (МДП), или Carnet TIR, — это система упрощенного транзита грузов через границы, основанная на Таможенной конвенции МДП (1975 г.). Книжка МДП — документ, позволяющий транспортировать товары в опломбированных кузовах/контейнерах без осмотра на промежуточных границах, гарантируя оплату пошлин. Документ действует более чем в 60 странах.	СЗ
		10.5	Генеральные положения и правила экспедиторской ассоциации северных стран (NSAB2000).	NSAB 2000 — это «Общие правила союза экспедиторов северных стран», регламентирующие отношения между экспедитором и клиентом. Документ регулирует ответственность за сохранность груза, сроки доставки, а также право залога и ограничения ответственности, принятые в международной практике, обеспечивая защиту интересов клиента.	СЗ
Раздел 11	Расчётно-кредитные правоотношения во внешнеэкономической деятельности.	11.1	Порядок и формы осуществления денежных расчётов между участниками внешнеэкономической деятельности.	Денежные расчёты в ВЭД осуществляются преимущественно в безналичной форме через уполномоченные банки с соблюдением валютного контроля. Основные формы — аккредитив, банковский перевод, инкассо, а с 2023 года разрешены наличные расчёты в иностранной валюте для исполнения контрактов. Резиденты обязаны репатриировать валютную выручку.	СЗ
		11.2	Особенности использования СВИФТ (SWIFT) и IBAN при передаче информации и совершении международных межбанковских платежей.	SWIFT и IBAN — ключевые стандарты для международных платежей: SWIFT (код банка) обеспечивает безопасную передачу поручений, а IBAN (международный номер счета) — точную идентификацию получателя. SWIFT используется для трансграничных переводов, а IBAN обязателен для счетов в Европе и многих других странах. Они работают в связке, обеспечивая доставку средств в течение 1-5 дней.	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы		Содержание темы	Вид учебной работы*
		11.3	Документарные инкассо и разновидности аккредитивов.	Документарное инкассо и аккредитивы — это формы безналичных расчетов, обеспечивающие безопасность сделок (чаще внешнеторговых) через банки. Инкассо — это поручение продавца банку получить оплату от покупателя против документов. Аккредитив — это обязательство банка выплатить деньги продавцу при выполнении условий (предъявлении документов).	СЗ
		11.4	«Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов» и «Унифицированные правила по инкассо», разработанные Международной торговой палатой.	«Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов» и «Унифицированные правила по инкассо», разработанные Международной торговой палатой - это международно признанные своды правил и стандартов (публикации МТП), регулирующие проведение расчетов по аккредитивам (UCP) и инкассо (URC). Они обязательны к применению в международных сделках, если стороны прямо указали это в контракте, обеспечивая унификацию банковских процедур и снижение рисков.	СЗ
		11.5	Порядок и правовые особенности применения в расчётах эскроу-счетов (Escrow Account) / эскроу-агентов.	Эскроу-счет — это специальный безопасный счет в банке (эскроу-агенте) для расчетов, где деньги депонируются покупателем до выполнения застройщиком/продавцом обязательств. Средства замораживаются, защищая от рисков: банк переводит их бенефициару только при предъявлении документов, подтверждающих сделку. Это основной инструмент в долевом строительстве (ФЗ-214).	СЗ
		11.6	Вексель, чек, криптовалюты во внешнеэкономических расчётах.	Вексель, чек и криптовалюты во внешнеэкономических расчетах (ВЭД) представляют собой альтернативные инструменты оплаты и кредитования. Вексель — это долговая ценная бумага, оформленная по строгой форме, дающая право получить от должника сумму в установленный срок. Чек — это приказ банку выплатить указанную сумму. Криптовалюты — цифровые активы для трансграничных платежей. ВЭД использует их для расчетов без прямого участия банков-корреспондентов.	СЗ
Раздел 12	Исковая давность. Разрешение споров из внешнеэкономических сделок.	12.1	Применение норм об исковой давности по искам участников внешнеэкономической деятельности к своим контрагентам.	Применение норм об исковой давности во внешнеэкономической деятельности (ВЭД) — это установленный законом 3-летний срок для защиты нарушенного права контрагента. Он начинается течь, когда	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы	Содержание темы	Вид учебной работы*
			сторона узнала о нарушении обязательства (неоплата, непоставка). В суде давность применяется только по заявлению ответчика, что ведет к отказу в иске.	
		12.2 Особенности положений об исковой давности в Нью-Йоркской Конвенции «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» 1974 г.	Нью-Йоркская конвенция 1974 года об исковой давности унифицирует сроки исковой давности для международных сделок купли-продажи товаров, устанавливая унифицированный 4-летний срок (ст. 8 данной Конвенции), который применяется единообразно, независимо от места нахождения сторон, с возможностью продления, но не более чем до 10 лет. Она применяется, если стороны находятся в разных государствах-участниках.	СЗ
		12.3 Судебное разрешение споров российских участников внешнеэкономической деятельности с зарубежными партнерами.	Судебное разрешение споров российских участников ВЭД с иностранными партнерами усложнено санкциями, требуя анализа применимого права и компетенции судов. Ключевым инструментом защиты стали ст. 248.1 и 248.2 АПК РФ, позволяющие переносить споры из недружественных стран в российские арбитражные суды, особенно при наличии санкционных ограничений.	СЗ
		12.4 Разрешение споров в претензионном (досудебном) порядке.	Претензионный (досудебный) порядок — это обязательный или добровольный этап урегулирования споров, при котором сторона-инициатор направляет контрагенту письменное требование (претензию) об устранении нарушений до обращения в суд. Он позволяет сэкономить время и деньги на судебных издержках, сохранить деловую репутацию и отношения. Обязателен по гражданским спорам (30 дней по умолчанию) и в ряде специальных случаев (например, перевозки, связь).	СЗ
		12.5 Понятие и значение «медиации», согласительных процедур.	Медиация — это внесудебная процедура урегулирования споров, при которой независимый посредник (медиатор) помогает сторонам достичь взаимоприемлемого соглашения. Это добровольный, конфиденциальный процесс, направленный на сохранение отношений и поиск компромисса, а не выявление виновного. Значение медиации заключается в экономии времени, средств и возможности гибкого разрешения конфликтов.	СЗ
		12.6 Международный коммерческий арбитраж	Международный коммерческий арбитраж — это	СЗ

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Наименование темы	Содержание темы	Вид учебной работы*
			негосударственный орган (постоянный или ad hoc), разрешающий споры из международных экономических отношений на основе соглашения сторон. Юридическая природа носит договорно-процессуальный характер: арбитры независимы, а решения — обязательны и окончательны. Виды включают институциональный арбитраж (при палатах) и арбитраж ad hoc.	
		12.7 Соглашения РФ с иностранными государствами по вопросам арбитража:- Московская конвенция 1972 г., - Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., - Нью-Йоркская конвенция 1958 г., другие международные соглашения.	Соглашения РФ с иностранными государствами по вопросам арбитража — это основные международно-правовые инструменты (конвенции и соглашения), ратифицированные РФ и её предшественником (СССР), формирующие правовую базу для признания и исполнения иностранных арбитражных решений, регулирующие порядок внешнеторгового арбитража и обеспечивающие защиту прав участников международных коммерческих сделок.	СЗ
		12.8 Типовой закон о международном коммерческом арбитраже (ЮНСИТРАЛ, 1985 г.).	Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном коммерческом арбитраже (1985 г.) — это рекомендательный правовой документ, разработанный Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) для унификации национальных законодательств об арбитраже. Он принят 21 июня 1985 года и служит шаблоном для модернизации арбитражных процедур во всем мире.	СЗ
		12.9 Международные регламенты для арбитража «ad hoc» (ЕЭК, ЭКАДВ, ЮНСИТРАЛ).	Международные регламенты для арбитража «ad hoc» (для конкретного спора) обеспечивают процессуальную базу без обращения к постоянным институтам. Ключевым стандартом является Регламент ЮНСИТРАЛ, используемый для коммерческих и инвестиционных споров. ЕЭК (Евразийская экономическая комиссия) и ЭКАДВ (Евразийский центр ад-хок-арбитража) предлагают типовые правила для региональных споров, адаптируя принципы UNCITRAL под нужды ЕАЭС.	СЗ
		12.10 Понятие amicus curiae.	в судебном процессе, но предоставляющие суду экспертную информацию, заключения или юридические аргументы по делу. Цель — помочь суду в принятии объективного решения по сложным или общественно значимым вопросам. В России этот институт, к примеру, активно используется в Конституционном Суде РФ.	СЗ

\* - заполняется только по **ОЧНОЙ** форме обучения: *ЛК* – лекции; *ЛР* – лабораторные работы; *СЗ* – практические/семинарские занятия.

## 6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 6.1. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Тип аудитории	Оснащение аудитории	Специализированное учебное/лабораторное оборудование, ПО и материалы для освоения дисциплины (при необходимости)
Семинарская	Аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, оснащенная комплектом специализированной мебели и техническими средствами мультимедиа презентаций.	
Для самостоятельной работы	Аудитория для самостоятельной работы обучающихся (может использоваться для проведения семинарских занятий и консультаций), оснащенная комплектом специализированной мебели и компьютерами с доступом в ЭИОС.	
Лекционная	Аудитория для проведения занятий лекционного типа, оснащенная комплектом специализированной мебели; доской (экраном) и техническими средствами мультимедиа презентаций.	

\* - аудитория для самостоятельной работы обучающихся указывается **ОБЯЗАТЕЛЬНО!**

## 7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

*Основная литература:*

1. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. 5-е издание, переработанное и дополненное. А.А. Вологдин. М.: Юрайт, 2017 ([https://urait.ru/uploads/pdf\\_review/C4EA542B-8200-4FA4-9CA3-1F8B790A5E60.pdf](https://urait.ru/uploads/pdf_review/C4EA542B-8200-4FA4-9CA3-1F8B790A5E60.pdf))

2. Гражданское и торговое право зарубежных государств. Учебник в 2 т./ / отв. ред. А.С. Комаров, А.А. Костин. — 15 – Москва: Статут, 2019. – 559 с.

- 3. Международное частное право в 2 т./ отв. ред. Г.В. Петрова. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 396 с.. — ISBN 978-5-534-01932-2. (<https://biblioonline.ru/book/mezhdunarodnoe-chastnoe-pravo-v-2-t-tom-1-434429>)

- 4. Предпринимательское право. Правовое сопровождение бизнеса. учебник для магистров отв.ред. И.В. Ершова - Москва: Проспект, 2017. - 848 с. - ISBN 978-5-392-24203-0. (в базе СПС КонсультантПлюс <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=18396#08751180165930956>)

*Дополнительная литература:*

1. Международное торговое право и право ВТО в 3 кн. / В. А. Белов. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 347 с.— ISBN 978-5-534-01912-4. (<https://biblio->

online.ru/bcode/421227)

2. Гражданское и торговое право зарубежных стран. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / И.А. Зенин. — 15-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019 (<https://biblio-online.ru/bcode/431128>)

- 3. Международное частное право. учебник: в 2 т. / Е.А. Абросимова, А.В. Асосков, А.В. Банковский и др.; отв. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова. М.: Статут, 2015 (в базе СПС КонсультантПлюс  
[http://www.consultant.ru/edu/student/download\\_books/book/abrosimova\\_ea\\_asoskov\\_av\\_bankovskii\\_av\\_mezhdunarodnoe\\_chastnoe\\_pravo\\_osobennaja\\_chast/](http://www.consultant.ru/edu/student/download_books/book/abrosimova_ea_asoskov_av_bankovskii_av_mezhdunarodnoe_chastnoe_pravo_osobennaja_chast/))

- 4. Гражданское и торговое право зарубежных стран. Под ред. В.В. Безбаха и В.К. Пучинского. М.: МЦФЭР, 2004

*Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:*

1. ЭБС РУДН и сторонние ЭБС, к которым студенты университета имеют доступ на основании заключенных договоров

- Электронно-библиотечная система РУДН – ЭБС РУДН

<http://lib.rudn.ru/MegaPro/Web>

- ЭБС «Университетская библиотека онлайн» <http://www.biblioclub.ru>

- ЭБС Юрайт <http://www.biblio-online.ru>

- ЭБС «Консультант студента» [www.studentlibrary.ru](http://www.studentlibrary.ru)

- ЭБС «Троицкий мост»

2. Базы данных и поисковые системы

- электронный фонд правовой и нормативно-технической документации

<http://docs.cntd.ru/>

- поисковая система Яндекс <https://www.yandex.ru/>

- поисковая система Google <https://www.google.ru/>

- реферативная база данных SCOPUS

<http://www.elsevierscience.ru/products/scopus/>

*Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся при освоении дисциплины/модуля\*:*

1. Курс лекций по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности».

\* - все учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся размещаются в соответствии с действующим порядком на странице дисциплины **в ТУИС!**

**РАЗРАБОТЧИК:**

Доцент

*Должность, БУП*

*Подпись*

Одинцов Станислав  
Валерьевич

*Фамилия И.О.*

**РУКОВОДИТЕЛЬ БУП:**

Заведующий кафедрой

*Должность БУП*

*Подпись*

Фролова Евгения  
Евгеньевна

*Фамилия И.О.*

**РУКОВОДИТЕЛЬ ОП ВО:**

Заведующий кафедрой

*Должность, БУП*

*Подпись*

Фролова Евгения  
Евгеньевна

*Фамилия И.О.*