

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Ястребов Олег Александрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 13.05.2026 10:14:57
Уникальный программный ключ:
ca953a0120d891083f939673078ef1a989dae18a

**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
«Российский университет дружбы народов имени Патриса Лумумбы»
Высшая школа управления**

(наименование основного учебного подразделения (ОУП)-разработчика ОП ВО)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Международный маркетинг в сфере туризма и гостеприимства

(наименование дисциплины/модуля)

Рекомендована МССН для направления подготовки/специальности:

43.04.02 «Туризм»

(код и наименование направления подготовки/специальности)

Освоение дисциплины ведется в рамках реализации основной профессиональной образовательной программы высшего образования (ОП ВО):

Бизнес-процессы в сфере туризма и гостеприимства

(наименование (профиль/специализация) ОП ВО)

2. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины «Международный маркетинг в сфере туризма и гостеприимства» является формирование теоретических знаний, умений и навыков принятия, обоснования и реализации управленческих решений в сфере международного маркетинга предприятий туризма и гостеприимства в современных условиях глобализации.

2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Освоение дисциплины «Международный маркетинг в сфере туризма и гостеприимства» направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций (части компетенций):

Таблица 2.1. Перечень компетенций, формируемых у обучающихся при освоении дисциплины (результаты освоения дисциплины)

| Шифр | Компетенция | Индикаторы достижения компетенции (в рамках данной дисциплины) |
|-------|---|--|
| ОПК-4 | Способен разрабатывать и внедрять маркетинговые стратегии и программы в сфере туризма | ОПК-4.1. Применяет технологии маркетинговых исследований в профессиональной деятельности; ОПК-4.2. Разрабатывает маркетинговые стратегии и программы в сфере туризма; ОПК-4.3. Внедряет маркетинговые стратегии и программы в деятельность предприятий сферы туризма, в том числе с использованием сети Интернет. |
| ПК-3 | Способен управлять реформированием и реструктуризацией деятельности предприятий сферы туризма | ПК-3.1. Формирует туристский продукт, в т.ч. на основе современных информационно-коммуникативных технологий, а также с учетом индивидуальных и специальных требований туриста; ПК-3.2 Организует продажу туристского продукта и отдельных туристских услуг; ПК-3.3 Ведет переговоры с партнерами, согласовывает условия взаимодействия по реализации туристских продуктов. |
| ПК-8 | Способен разрабатывать маркетинговые концепции предприятий сферы туризма и реализовывать их с использованием информационно-коммуникационных средств | ПК-8.1. Обосновывает маркетинговую концепцию предприятия сферы туризма с использованием современных информационно-коммуникативных технологий; ПК-8.2. Умеет разрабатывать стратегический план реализации маркетинговой концепции предприятий сферы туризма; ПК-8.3. Умеет использовать современные информационно-коммуникационные средства для реализации маркетинговых концепций предприятий сферы туризма. |
| ПК-9 | Способен применять международный опыт при управлении ресурсами и качеством услуг организаций туристской сферы | ПК-9.1. Выработывает управленческие решения на базе объективных результатов анализа международного опыта деятельности организаций туристской сферы |

3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО

Дисциплина «Международный маркетинг в сфере туризма и гостеприимства» относится к вариативной компоненте обязательной части блока Б1 ОП ВО.

В рамках ОП ВО обучающиеся также осваивают другие дисциплины и/или практики, способствующие достижению запланированных результатов освоения дисциплины «Международный маркетинг в сфере туризма и гостеприимства».

Таблица 3.1. Перечень компонентов ОП ВО, способствующих достижению запланированных результатов освоения дисциплины

| Шифр | Наименование компетенции | Предшествующие дисциплины/модули, практики* | Последующие дисциплины/модули, практики* |
|-------|---|---|--|
| ОПК-4 | Способен разрабатывать и внедрять маркетинговые стратегии и программы в сфере туризма | Нет | <ul style="list-style-type: none"> • Инновационный менеджмент и предпринимательство в туризме • Бренд-менеджмент в индустрии туризма • Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы |
| ПК-3 | Способен управлять реформированием и реструктуризацией деятельности предприятий сферы туризма | Нет | <ul style="list-style-type: none"> • Цифровизация и информационно-технологическое обеспечение профессиональной сферы • Оптимизация бизнес-процессов предприятий сферы туризма и гостеприимства • Бизнес-инжиниринг в индустрии туризма • Формирование и управление территориальными рекреационными системами • Преддипломная практика • Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы |
| ПК-8 | Способен разрабатывать маркетинговые концепции предприятий сферы туризма и реализовывать их с | Нет | <ul style="list-style-type: none"> • Бренд-менеджмент в индустрии туризма • Преддипломная практика • Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы |

| Шифр | Наименование компетенции | Предшествующие дисциплины/модули, практики* | Последующие дисциплины/модули, практики* |
|------|---|---|---|
| | использованием информационно-коммуникационных средств | | |
| ПК-9 | Способен применять международный опыт при управлении ресурсами и качеством услуг организаций туристской сферы | Нет | <ul style="list-style-type: none"> • Инновационный менеджмент и предпринимательство в туризме • Финансовый менеджмент • Формирование и управление территориальными рекреационными системами • Сохранение экологического равновесия туристских территорий • Научно-исследовательская работа • Преддипломная практика • Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы |

* - заполняется в соответствии с матрицей компетенций и СУП ОП ВО

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ И ВИДЫ УЧЕБНОЙ РАБОТЫ

Общая трудоемкость дисциплины «Международный маркетинг в сфере туризма и гостеприимства» составляет 3 зачетные единицы.

Таблица 4.1. Виды учебной работы по периодам освоения ОП ВО

| Вид учебной работы | ВСЕГО, ак.ч. | Семестр |
|--|--------------|-----------|
| | | 1 |
| <i>Контактная работа, ак.ч.</i> | 34 | 34 |
| в том числе: | | |
| Лекции (ЛК) | 17 | 17 |
| Лабораторные работы (ЛР) | - | - |
| Практические/семинарские занятия (СЗ) | 17 | 17 |
| <i>Самостоятельная работа обучающихся, ак.ч.</i> | 38 | 38 |
| <i>Контроль (экзамен), ак.ч.</i> | 36 | 36 |
| Общая трудоемкость дисциплины | ак.ч. | 108 |
| | зач.ед. | 3 |

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 5.1. Содержание дисциплины (модуля) по видам учебной работы

| Наименование раздела дисциплины | Содержание раздела (темы) | Вид учебной работы* |
|---|--|---------------------|
| Раздел 1. Основные концепции международного маркетинга в сфере туризма и гостеприимства | Тема 1.1. Международный маркетинг: определение, содержание, возникновение и развитие. Уровни международного маркетинга в сфере туризма и гостеприимства: межнациональный, многонациональный, глобальный. Основные стадии перехода к глобальному маркетингу. | ЛК, ПЗ |
| Раздел 2. Среда международного маркетинга. Стратегии выхода предприятий туризма и гостеприимства на международные рынки | Тема 2.1. Характеристика международной маркетинговой среды. Современная инфраструктура международного бизнеса и предпринимательский климат. Решение о входе на внешний рынок. Сегментация международных рынков. Маркетинговая оценка надежности зарубежных деловых партнеров. Стратегия ориентации на «расширение» домашнего рынка. Стратегия ориентации на множественные рынки. Стратегия ориентации на глобальный маркетинг. Способы вхождения на зарубежный рынок и их специфика в сфере туризма и гостеприимства. Косвенный экспорт. Прямой экспорт. Лицензирование. Совместные предприятия | ЛК, ПЗ |
| Раздел 3. Стратегии и программа международного маркетинга в сфере туризма и гостеприимства | Тема 3.1. Товарная стратегия в международном маркетинге сферы туризма и гостеприимства. Адаптация товара (услуги) к различным рынкам. Ценовая стратегия в международном маркетинге сферы туризма и гостеприимства. Виды цен в международном маркетинге. Стратегия продвижения в международном маркетинге сферы туризма и гостеприимства. Брендинг в международном маркетинге. Сбытовая стратегия в международном маркетинге сферы туризма и гостеприимства. Выбор каналов распределения в международном маркетинге. Интегрированная логистика в международном маркетинге. | ЛК, ПЗ |
| Раздел 4. Организация управления международной маркетинговой деятельностью | Тема 4.1. Оценка уровня вовлеченности предприятия сферы туризма и гостеприимства в международную деятельность. Формы организации управления международной маркетинговой деятельностью в сфере туризма и гостеприимства. Экспортный отдел. Международное подразделение. Глобальная организация. | ЛК, ПЗ |

* - заполняется только по **ОЧНОЙ** форме обучения: ЛК – лекции; ЛР – лабораторные работы; ПЗ – практические занятия.

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 6.1. Материально-техническое обеспечение дисциплины

| Тип аудитории | Оснащение аудитории | Специализированное учебное/лабораторное оборудование, ПО и материалы для освоения дисциплины (при необходимости) |
|--|---|---|
| Лекционная | Аудитория для проведения занятий лекционного типа, оснащенная комплектом специализированной мебели; доской (экраном) и техническими средствами мультимедиа презентаций. | Microsoft Гарант Консультант Плюс Windows 7 KMS Corp (OS, Windows), MSOffice Professional Plus (офисные приложения, MSOffice) |
| Семинарская | Аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, оснащенная комплектом специализированной мебели и техническими средствами мультимедиа презентаций. | Microsoft Гарант Консультант Плюс Windows 7 KMS Corp (OS, Windows), MSOffice Professional Plus (офисные приложения, MSOffice) |
| Для самостоятельной работы обучающихся | Аудитория для самостоятельной работы обучающихся (может использоваться для проведения семинарских занятий и консультаций), оснащенная комплектом специализированной мебели и компьютерами с доступом в ЭИОС. | Microsoft Гарант Консультант Плюс Windows 7 KMS Corp (OS, Windows), MSOffice Professional Plus (офисные приложения, MSOffice) |

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Нормативно-правовые акты:

1. Federal Law No. 132-FZ “On Fundamentals of Tourism Activities in the Russian Federation” dated 24 November 1996 (latest edition). - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12462
2. Strategy for Tourism Development in the Russian Federation for the period until 2035. Approved by Order of the Government of the Russian Federation No. 2129-r 20 dated September. - URL: <http://static.government.ru>

Основная литература:

1. Management and Visualisation. Seeing Beyond the Strategic / G. Fletcher. – Abingdon: Taylor & Francis, 2023. – 140 p. – ISBN 9781000851281, 9781032302515, 9781032302522, 9781003304166. – Text: electronic // Lan: electronic library system. – URL: <https://directory.doabooks.org/handle/20.500.12854/121348>
2. The Dynamics of Influencer Marketing / Edited by J. Alvarez-Monzoncillo. –

Abingdon: Taylor & Francis, 2023. – 220 p. – ISBN 9780367678906, 9780367680916, 9781000686937. – Text: electronic // Lan: electronic library system. – URL: <https://directory.doabooks.org/handle/20.500.12854/90727>

3. Alena Pfoser, Alena Pfoser. Tourism As Memory-Making [Электронный ресурс] 2025. ISBN 9783031837371 URL: <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e001mww&AN=4165977&site=eds-live>

4. Marketing distribution and sales policy in the enterprise's economic security system [Электронный ресурс] / Bezpartochnyi Maksym [и др.]. 2025. URL: <https://philpapers.org/rec/BEZMDA>

Дополнительная литература:

1. Bashynska, I., Lytovchenko, I., & Kharenko, D. (2019). Sales tunnels in messengers as new technologies for effective Internet-marketing in tourism and hospitality. *International Journal of Innovative Technology and Exploring Engineering*, 8(12), 594-598.

2. *European journal of economics and management sciences* (2023) (<https://cyberleninka.ru/journal/n/european-journal-of-economics-and-management-sciences?i=1122934>)

3. Frolova, E.V., Kabanova, E.E., Rogach, O.V., Vetrova, E.A., & Ryabova, T.M. (2020). A spotlight on Russian tourism and hospitality industry. *International Transaction Journal of Engineering, Management and Applied Sciences and Technologies*, 11(4), 1104.

4. HOSPITALITY AND TOURISM INFORMATION TECHNOLOGY • Luana Nanu, Auburn University, USA • Khuraman Shahtakhtinskaya, University of South Florida, USA • Gamze Kaya, Mersin University, Turkey • M. Omar Parvez, Eastern Mediterranean University, Turkey (2021) (<https://digitalcommons.usf.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1175&context=m3publishing>)

5. *The International Marketing of Travel and Tourism: A Strategic Approach* / F. Vellas, L. Bécherel. – London: Red Globe Press, 1999. – 329 p. - ISBN 978-0333717592.

6. *Marketing for Hospitality and Tourism. 7th Edition* / P. Kotler, J. Bowen, J. Makens, et al. – London: Pearson, 2016. – 688 p. - ISBN 978-0134151922.

7. *International Tourism: Cultures and Behavior* / Y. Reisinger, A. Fyall. - Abingdon: Routledge, 2019. – 460 p. - ISBN 978-1138472860.

8. *Global Marketing: Foreign Entry, Local Marketing, and Global Management. 6th Edition* / J. K. Johansson. – New York: McGraw-Hill/Irwin, 2017. – 672 p. - ISBN 978-0073381015.

9. *International Marketing. 17th Edition* / C. Gilly, J. Graham. - New York: McGraw-Hill Education, 2015. – ISBN 978-0073529974.

10. *Tourism Marketing for Cities and Towns: Using Branding and Events to Attract Tourists* / B. Kolb. – Abingdon: Routledge, 2006. – 328 p. - ISBN 978-0750679459.

Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

1. ЭБС РУДН и сторонние ЭБС, к которым студенты университета имеют доступ на основании заключенных договоров:

- Электронно-библиотечная система РУДН – ЭБС РУДН
<http://lib.rudn.ru/MegaPro/Web>

- ЭБС «Университетская библиотека онлайн» <http://www.biblioclub.ru>
- ЭБС Юрайт <http://www.biblio-online.ru>
- ЭБС «Консультант студента» www.studentlibrary.ru
- ЭБС «Лань» <http://e.lanbook.com/>
- ЭБС «Троицкий мост»

2. Базы данных и поисковые системы:

- электронный фонд правовой и нормативно-технической документации
<http://docs.cntd.ru/>

- поисковая система Яндекс <https://www.yandex.ru/>
- поисковая система Google <https://www.google.ru/>
- реферативная база данных SCOPUS

<http://www.elsevierscience.ru/products/scopus/>

- <https://gks.ru/> Федеральная служба государственной статистики
- <http://profi.travel.ru/press/> Туризм и путешествия. Профессиональная пресса
- <https://hotelier.pro/> Журнал для отельеров. Новости гостиничного бизнеса.
- <https://hotel.report/> Медиаресурс для владельцев, управляющих и специалистов гостиничного бизнеса и туризма
- <https://www.unwto.org/> - Всемирная организация туризма

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся при освоении дисциплины/модуля:*

1. Курс лекций по дисциплине «Международный маркетинг в сфере туризма и гостеприимства».
2. Методические указания для самостоятельной работы обучающихся по освоению дисциплины.
3. Методические рекомендации по обеспечению доступности освоения программы обучающимися с ограниченными возможностями здоровья.

* - все учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся размещаются в соответствии с действующим порядком на странице дисциплины **в ТУИС!**

РАЗРАБОТЧИКИ:

| | |
|-------------------------|----------------------------------|
| Доцент | О.Ю. Зевеке |
| _____ Должность, БУП | _____ Подпись Фамилия И.О. |
| _____ Должность, БУП | _____ Подпись Фамилия И.О. |
| _____ Должность, БУП | _____ Подпись Фамилия И.О. |

РУКОВОДИТЕЛЬ БУП:

| | |
|--|----------------------------|
| Заведующий кафедрой туризма и сервиса | Х.А. Константиноиди |
| _____ Должность, БУП | _____ Подпись |

| | | |
|---|------------------|---|
| _____ Наименование БУП | _____ Подпись | _____ Фамилия И.О. |
| РУКОВОДИТЕЛЬ ОП ВО: | | |
| Профессор, д.э.н. _____ Должность, БУП | _____ Подпись | Е.С. Богомолова _____ Фамилия И.О. |